

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**

**Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

«Международные коммерческие операции»

Кафедра мировой и региональной экономики
экономического факультета

Образовательная программа магистратуры
38.04.01 Экономика

Направленность (профиль) программы
«Международный бизнес»

Форма обучения
Очно – заочная

Статус дисциплины: входит в часть ОПОП, формируемой участниками
образовательных отношений

**Махачкала
2022**

Рабочая программа дисциплины «**Международные коммерческие операции**» составлена в 2022 году в соответствии с требованиями ФГОС ВО – магистратура по направлению подготовки: 38.04.01 Экономика от 11.08.2020г., №939

Разработчик: кафедра «Мировая и региональная экономика», Османов М.М., д.э.н., проф.

Рабочая программа дисциплины одобрена:

на заседании кафедры «Мировая и региональная экономика» от 28.02.2022г., протокол №6

Зав. кафедрой _____ Магомедова М.М.

(подпись)

на заседании Методической комиссии экономического факультета от

03.03.2022г., протокол №7

Председатель _____ Сулейманова Д.А.

(подпись)

Рабочая программа дисциплины согласована с учебно-методическим управлением
10.03.2022г.

Начальник УМУ _____ Гасангаджиева А.Г.

(подпись)

Аннотация рабочей программы дисциплины

Дисциплина «**Международные коммерческие операции**» входит в часть ОПОП, формируемой участниками образовательных отношений образовательной программы магистратуры по направлению 38.04.01 Экономика, профиль подготовки «Международный бизнес».

Дисциплина реализуется на экономическом факультете кафедрой «Мировая и региональная экономика».

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с особенностями международной деятельности компаний в условиях глобализации мировой хозяйственной системы, с умением самостоятельно разрабатывать варианты решений в сфере организации международных коммерческих операций.

Дисциплина нацелена на формирование следующих компетенций выпускника: профессиональных - **ПК-3**.

Преподавание дисциплины предусматривает проведение следующих видов учебных занятий: лекции, практические занятия, самостоятельную работу, контроль самостоятельной работы.

Рабочая программа дисциплины предусматривает проведение следующих видов контроля успеваемости в форме опросов, предоставления докладов, участия в дискуссиях, тестов, контрольных заданий и промежуточный контроль в форме зачета.

Объем дисциплины 1 зачетная единица, в том числе в академических часах 36ч. по видам учебных занятий

Семестр	Учебные занятия							Форма промежуточной аттестации (зачет, дифференцированный зачет, экзамен)
	в том числе:							
	всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем					СРС, в том числе зачет	
		всего	из них					
	Лекции и	Лабораторные занятия	Практические занятия	КСР	консультации			
3	36	14	14				22	зачет

1. Цели освоения дисциплины

Цель дисциплины - сформировать у студентов представление о содержании внешнеторговой коммерческой деятельности, что необходимо для формирования управленческих решений в области применения инструментов регулирования торговли на уровне государства и компании.

2. Место дисциплины в структуре ООП магистратуры

Дисциплина «**Международные коммерческие операции**» - входит в базовую часть профессионального цикла образовательной программы магистратуры по направлению 38.04.01 Экономика, уровень магистратура, профиль подготовки «Международный бизнес»

Дисциплина «**Международные коммерческие операции**» призвана подготовить студентов к профессиональной деятельности в сфере международного бизнеса. Входные знания, умения и компетенции, необходимые для изучения данного курса, формируются в процессе изучения дисциплин: «Микроэкономика» (продвинутый уровень), и др.

Изучение дисциплины «**Международные коммерческие операции**» дополняет параллельное или последующее освоение дисциплин: «Международный бизнес», «Организационные основы международного бизнеса», «Коммерческие сделки в

международном бизнесе», а также помогает при прохождении учебной и производственной практик.

3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (перечень планируемых результатов обучения и процедура освоения)

Код и наименование компетенции из ОПОП	Код и наименование индикатора достижения компетенций (в соответствии с ОПОП)	Планируемые результаты обучения	Процедура освоения
ПК-3. Способен организовать работу по внешнеэкономической деятельности	ПК – 3. И-1. Определяет круг участников реализации внешнеэкономического контракта. Получает и анализирует информацию о реализации внешнеэкономических контрактов	<p>Знает: Условия внешнеэкономического контракта.</p> <p>Умеет: Оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности</p> <p>Владеет: методологией нормативно правового анализа для проведения международных коммерческих операций, с целью обоснования стратегии МБ</p>	Устный опрос, письменный опрос, тестирование
	ПК - 3. И - 2. Обработывает полученных данных, информации и документов о потенциальных партнерах для заключения внешнеэкономического контракта	<p>Знает: Методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации.</p> <p>Умеет: Оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности</p> <p>Владеет: навыками проведения анализа в</p>	Устный опрос, письменный опрос, тестирование

		сфере международной торговли и бизнеса	
	ПК-3.И-3. Проводит окончательный анализ предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества для заключения внешнеторгового контракта	<p>Знает: Международные договоры в сфере стандартов и требований к продукции</p> <p>Умеет: Выявлять интересы потенциальных партнеров для формирования индивидуальных предложений</p> <p>Владеет: навыками анализа рисков в международном бизнесе и определения путей их снижения</p>	Устный опрос, письменный опрос, тестирование
	ПК-3.И-4. Осуществляет выбор потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта	<p>Знает: Методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации</p> <p>Умеет: Осуществлять коммуникацию с потенциальными партнерами с использованием современных средств связи</p> <p>Владеет: навыками оценки эффективности принятого управленческого решения</p>	Устный опрос, письменный опрос, тестирование
	ПК-3.И-5 Обеспечивает согласование проекта внешнеторгового контракта в организации и с контрагентом	<p>Знает: Правила оформления документации по внешнеторговому контракту</p> <p>Умеет: Оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической</p>	Устный опрос, письменный опрос, тестирование

		деятельности Владеет вести деловую переписку с иностранными партнерами	
	ПК-3. И-6. Обеспечивает процедуру подписания внешнеторгового контракта с контрагентом	Знает: Правила оформления документации по внешнеторговому контракту. Умеет: Использовать вычислительную, копировальную, вспомогательную технику и различные виды телекоммуникационной связи Владеет: навыками применения аналитического инструментария для оценки коммерческих операций	Устный опрос, письменный опрос, тестирование

4. Объем, структура и содержание дисциплины.

4.1. Объем дисциплины составляет 1 зачетных единиц, 36 академических часа.

4.2. Структура дисциплины.

№ п/п	Разделы и темы дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)			Формы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации
				Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа, в.ч. зачет	
Модуль 1. Предмет и сущность международных коммерческих операций							
1	Тема 1. Теоретические основы внешнеэкономической деятельности.	3	1	2		2	Опросы, представление докладов, участие в дискуссиях, тест

2	Тема 2. Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность.	3	2	2		4	Опросы, представление докладов, участие в дискуссиях, тест
3	Тема 3. Структура и условия внешнеторгового контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту.	3	3	2		4	Опросы, представление докладов, участие в дискуссиях, тест
4	Тема 4. Экономическое обоснование международных коммерческих операций.	3	4	2		4	Опросы, представление докладов, участие в дискуссиях, тест
5	Тема 5. Особенности международной торговли	3	5	4		4	Опросы, представление докладов, участие в дискуссиях, тест
6	Тема 6. Контракт международной купли продажи товаров.	3	6	2		4	Опросы, представление докладов, участие в дискуссиях, тест
	<i>Итого по модулю 1:36ч</i>	3	1-6	14		22	Контрольная работа
	Контроль		-	-	-		Зачет
	ИТОГО: 36 ч			14		22	

4.3. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам).

Модуль 1. Предмет и сущность международных коммерческих операций

Тема 1. Теоретические основы внешнеэкономической деятельности.

Понятие внешнеэкономической деятельности. Категории, характеризующие внешнеэкономическую сферу страны. Основные формы внешнеэкономических связей. Факторы развития внешнеэкономической деятельности. Сущность внешнеэкономического комплекса страны, направления его совершенствования. Субъекты и объекты ВЭД. Классификация субъектов ВЭД по профилю деятельности. Необходимость регулирования внешнеторговых связей. Сущность внешнеторговой политики и ее виды. Международные правила внешнеторговой деятельности. Формы государственного регулирования внешней торговли: таможенно-тарифная система и нетарифное регулирование.

Тема 2. Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность.

Сущность коммерческих операций и их классификация в соответствии с направлениями внешнеэкономического сотрудничества. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера при осуществлении ВЭД. Основы законодательства, регулирующие ВЭД хозяйствующих субъектов РФ на современном этапе. Сущность и основные виды международных коммерческих операций. Классификация международных коммерческих операций. Основные методы осуществления международных коммерческих операций. Понятие внешнеэкономической сделки. Факторы, определяющие внешнеэкономический характер сделок. Субъекты и объекты внешнеэкономических сделок. Классификация видов внешнеэкономических сделок по объектам сделок. Сущность и особенности заключения внешнеэкономических сделок по топливно-сырьевым и продовольственным товарам, машинам и оборудованию, научно-техническим знаниям и услугам

Тема 3. Структура и условия внешнеторгового контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту.

Структура внешнеторгового контракта и экономическое обоснование решений в сфере ВЭД. Инструменты снижения финансовых рисков при осуществлении внешнеторговых операций и документация по оформлению и исполнению внешнеторговых сделок. Методы осуществления внешнеэкономических операций. Сущность и преимущества прямого и косвенного методов осуществления внешнеэкономических операций. Процедуры подготовки внешнеэкономических операций при прямых связях. Посредничество во внешнеторговых операциях. Виды торгово-посреднических операций. Сущность брокерских и комиссионных внешнеэкономических операций и операций по перепродаже. Способы вознаграждения посредников. Виды внешнеэкономических договоров и особенности их заключения. Правовые аспекты внешнеторгового договора купли - продажи. Структура внешнеэкономического договора. Содержание и порядок заполнения разделов договора.

Тема 4. Экономическое обоснование международных коммерческих операций.

Экономическое обоснование решений на основе показателей эффективности внешнеэкономической деятельности. Основные показатели эффективности внешнеэкономической деятельности. Понятие контрактной и статистической стоимости товаров. Сущность таможенной стоимости товаров. Таможенные пошлины (ввозные и вывозные), налоги (НДС и акциз), сборы (за таможенное оформление), взимаемые таможенными органами в области таможенного дела. Виды таможенных пошлин: адвалорные, комбинированные, специфические.

Тема 5. Особенности международной торговли

Международная торговая сделка как один из видов внешнеэкономической деятельности. Правовое регулирование международной торговли. Международная торговля готовой продукцией. Особенности международной торговли сырьевыми и сельскохозяйственными товарами. Внешнеторговые сделки по оказанию услуг. Торговля результатами интеллектуальной собственности.

Тема 6. Контракт международной купли продажи товаров.

Правовые аспекты договора международной купли-продажи товаров. Понятия: "сделка", "договор", "соглашение", "контракт". Венская конвенция ООН "О договорах международной купли-продажи товаров". Признаки договоров международной купли-продажи, попадающих под действие Венской конвенции. Международный контракт, существенные и несущественные условия контракта. Типовой контракт. Заключение договора международной купли-продажи товаров. Способы установления контактов продавцом (твердая оферта, свободная оферта), способы установления контактов покупателем; оформление договора. Договор международной купли-продажи товаров, его содержание.

Контроль Зачет

5. Образовательные технологии

В процессе изучения дисциплины используются активные методы и формы обучения, направленные на формирование у студентов способности четко формулировать выводы по изучаемым проблемам, иметь свою точку зрения на процессы, происходящие в современном мире, умения аргументировано отстаивать свое мнение по тем или иным вопросам. Для этого требуется регулярная посещаемость и активность на занятиях. Студенты делают устные доклады по темам занятий, участвуют в дискуссиях, работают в группах. Доклады должны быть небольшого объема (их представление должно занимать около 10 мин.). В идеале это наиболее интересный и полезный материал, извлеченный из нескольких источников, представляемый в виде рассказа. Групповая работа предполагает сначала обсуждение в малой группе, выработку общей позиции, которая затем обосновывается в дискуссии с другими группами и, как правило, представляется с помощью графических схем. Для компенсации пропущенных занятий или получения дополнительных баллов студенты могут готовить рефераты или эссе. Они также защищаются на семинаре в ходе обсуждения после доклада. Все эти формы деятельности производятся студентами в порядке собственной инициативы. Помимо этого существуют общеобязательные формы деятельности – подготовка к тестам и коллоквиумам.

6. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов.

Самостоятельная работа студентов является важной формой образовательного процесса - это ориентация на активные методы овладения знаниями, развитие творческих способностей студентов, переход от поточного к индивидуализированному обучению с учетом потребностей и возможностей личности.

Самостоятельная работа студентов по дисциплине включает все виды ее, выполняемые в соответствии с ФГОС ВО и рабочим учебным планом:

- подготовку к текущим занятиям - лекции, практическое занятие, лабораторная работа, семинар, контрольная работа, тестирование, устный опрос;

- изучение учебного материала, вынесенного на самостоятельную проработку; кроме того:

- выполнение рефератов, домашних заданий, выполнение индивидуально полученных заданий или предложенных по личной инициативе студента, рефератов, докладов в группе, на студенческих конференциях,

- участие в работах, выполняемых не в обязательном порядке под руководством преподавателя или без его руководства.

Виды и порядок выполнения самостоятельной работы:

1. Изучение рекомендованной литературы
2. Поиск в Интернете дополнительного материала
3. Подготовка реферата (до 5 страниц), презентации и доклада (10-15 минут)
4. Подготовка к зачету

Примерная тематика рефератов, докладов:

1. Ответственность за неисполнение и ненадлежащее исполнение договора. Форма ответственности. Убытки и неустойка. Основания освобождения должника от ответственности.

2. Структура и содержание типового контракта. Порядок заключения контракта. Основные валютно-финансовые условия внешнеторгового контракта. Виды внешнеторговых контрактов.

3. Классификация внешнеторговых документов.

4. Документы по обеспечению производства экспортного товара.

5. Стандартизация и унификация внешнеторговых документов.

6. Способы установления контактов с потенциальными партнерами, их характеристика.

7. Организация прямых связей экспорта с контрагентами.

8. Требования к оформлению конкурентного листа, основные показатели, возможности его использования в рекламе, процессе переговоров и заключении контрактов.

9. Коммерческие формы передачи технологий и виды услуг во внешнеэкономической деятельности.

10. Объекты интеллектуальной собственности.

11. Правовая охрана технологий.

12. Понятие и значение интеллектуальной собственности. Объекты, охраняемые авторским правом.

13. Патенты и другие охранные документы на объекты промышленной собственности.

14. Формы передачи технологий.

15. Современные тенденции развития торговли технологиями Лицензионный договор.

16. Особенности подготовки и проведения коммерческих сделок в международном бизнесе.

17. Кооперационные соглашения.

Рекомендации к последовательности выполнения реферата.

Изучение проблемы по материалам учебной, периодической литературы и ресурсам Интернет

1. Согласовать название сообщения.
2. Написать тезисы реферата по теме.
3. Выразить, чем интересна выбранная тема в наши дни.
4. Подготовить презентацию по выбранной теме.
5. Сделать сообщение на мини-конференции.

6.2. Темы дисциплины для самостоятельного изучения

Темы дисциплины	Содержание самостоятельной работы
<p>Тема 1. Теоретические основы внешнеэкономической деятельности.</p>	<p>Работа с учебной литературой (по конспектам лекций, учебной и научной литературе), поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации. Подготовка реферата. Работа с тестами и вопросами для самоконтроля. Опрос, оценка выступлений, защита реферата</p> <p style="text-align: center;"><i>Литература</i></p> <p>1. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность М: Издательство Юрайт, 2019., 367с</p> <p>2. Прокушев Е.В.. Внешнеэкономическая деятельность. Учебник и практикум. — М.: Юрайт, 2019. — 450 с.</p> <p>3. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / под ред. В.Б. Мантусова; Российская таможенная академия. – Москва :Юнити-Дана : Закон и право, 2018. – 303 с. : табл., граф., схем. – Режим доступа: по подписке.–URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350 –Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-238- 03098-2.</p> <p>4. Иванов М.Ю., Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: Учеб. пособие. - Москва: Издательский Центр РИО♦, 2020. - 128 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1052246</p>
<p>Тема 2. Механизмы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность.</p>	<p>Работа с учебной литературой (по конспектам лекций, учебной и научной литературе), поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации. Подготовка реферата. Работа с тестами и вопросами для самоконтроля. Опрос, оценка выступлений, защита реферата</p> <p style="text-align: center;"><i>Литература</i></p> <p>1. Внешнеэкономическая деятельность. – М.: Академия, 2018. – 384 с.</p> <p>2. Дегтярева О.И., Ратушняк Е.С. Управление внешнеэкономической деятельностью в РФ в условиях интеграции в рамках ЕАЭС [Электронный ресурс]: Учебное пособие. - Москва: Издательство "Магистр", 2019. - 368 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1037695</p> <p>3. Иванов М.Ю., Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: Учеб. пособие. - Москва: Издательский Центр РИО♦, 2020. - 128 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1052246</p> <p>4. Маховикова Г. А. Внешнеэкономическая деятельность / Г.А. Маховикова, Н.Ф. Ефимова, Е.Е. Павлова. – Москва: Гостехиздат, 2019. – 224 с</p>
<p>Тема 3. Структура и условия внешнеторгового</p>	<p>Работа с учебной литературой (по конспектам лекций, учебной и научной литературе), поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации. Подготовка реферата.</p>

<p>контракта. Правила оформления документации по внешнеторговому контракту.</p>	<p>Работа с тестами и вопросами для самоконтроля. Опрос, оценка выступлений, защита реферата</p> <p style="text-align: center;">Литература</p> <p>3.Гиьяно А.А., Мозолева Н.В. Организация ВЭД – М.:2018г.</p> <p>4.Чурсин А.А. Внешнеэкономическая деятельность организаций. – М.-Инфра – М, 2018г.-332с.</p> <p>3.Громова Н.М. Внешнеторговый контракт = Contract in Foreign Trade [Электронный ресурс]: Учебное пособие. - Москва: Издательство "Магистр", 2021. - 144 – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1215352</p> <p>4 Громова, Н.М. Внешнеторговый контракт: учеб. пособие / Н.М. Громова. -2-е изд., испр. - Москва: Магистр; ИНФРА-М, 2018 - 144 с. - ISBN 978-5-9776-0064-4; ISBN 978-5-16-004371-5; ISBN 978-5-16-102009-8 (on-line). - Текст электронный. - URL: https://new.znanium.com/catalog/product/952081 (дата обращения: 07.02.2022)</p>
<p>Тема 4. Экономическое обоснование международных коммерческих операций.</p>	<p>Работа с учебной литературой (по конспектам лекций, учебной и научной литературе), поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации. Подготовка реферата. Работа с тестами и вопросами для самоконтроля. Опрос, оценка выступлений, защита реферата</p> <p style="text-align: center;">Литература</p> <p>1.Вязовская В. В. Международные коммерческие операции: теория и практика [Электронный ресурс]: учебное пособие. - Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2019. - 244 – Режим доступа: http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/19/p492230.pdf</p> <p>2.Тарелко, Н. А. Международные экономические отношения / Н.А. Тарелко, Л.М. Короткевич. - М.: ТетраСистемс, 2018. - 112 с.</p> <p>3. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. – Москва : Юнити-Дана: Закон и право, 2018. – 303 с. : табл., граф., схем. – Режим доступа: по подписке. – URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350 – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5- 238-03098-2.</p> <p>4.Шевченко, Б. И. Международный бизнес / Б.И. Шевченко. - М.: КноРус, 2017.- 129 с</p>
<p>Тема 5. Особенности международной торговли</p>	<p>Работа с учебной литературой (по конспектам лекций, учебной и научной литературе), поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации. Подготовка реферата. Работа с тестами и вопросами для самоконтроля. Опрос, оценка выступлений, защита реферата</p> <p style="text-align: center;">Литература</p> <p>1.Волков, Г. Ю. Международная торговля / Г.Ю. Волков, Г.П. Солодков. - М.: Феникс, 2018. - 352 с.</p>

	<p>2. Авдокушин, Е. Ф. Международные экономические отношения. Учебник / Е.Ф. Авдокушин. М.: ЮРИСТЪ, 2019. - 368 с.</p> <p>3. Международная торговля: учебник для бакалавриата и магистратуры / Р. И. Хасбулатов [и др.] ; под общей редакцией Р. И. Хасбулатова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 405 с. — (Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-05486-6. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/432805 (дата обращения: 07.02.2022)</p> <p>4. Дерен, В. И. Экономика и международный бизнес: учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен, А. В. Дерен. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 297 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09246-2. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/455908 (дата обращения: 07.02.2022)</p>
<p>Тема 6. Контракт международной купли продажи товаров.</p>	<p>Работа с учебной литературой (по конспектам лекций, учебной и научной литературе), поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации. Подготовка реферата. Работа с тестами и вопросами для самоконтроля. Опрос, оценка выступлений, защита реферата</p> <p style="text-align: center;"><i>Литература</i></p> <p>1. Международный бизнес: учебник / В.К. Поспелов, Н.Н. Котляров, Н.В. Лукьянович и др. – Москва: ИНФРА – М, 2022 год, с.379</p> <p>2. Международный бизнес: новые тенденции теории и практики : учебное пособие / Л.П. Пискунова, А.Н. Непп, Е.Б. Бедрина [и др.] ; под общ. ред. Л.С. Ружанской ; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский федеральный университет. — Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2020. — 150 с. : ил. — ISBN 978-5-7996-3158-1. — Текст : электронный. ISBN 978-5-7996-3158-1</p> <p>3. Бударина Н. А. Международный бизнес (продвинутый уровень): практикум / Н.А. Бударина, А.Н. Кусков, М.Ф. Ткаченко. – М.: Российская таможенная академия, 2019. - 80 с. - ISBN 978-5-9590-1114-7. URL: http://www.iprbookshop.ru/105684.html 29</p>

7. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины.

7.1. Типовые контрольные задания

Примерные вопросы для подготовки к промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины (зачет)

1. Понятие международных коммерческих операций.
2. Операции купли-продажи товаров.
3. Операции купли-продажи услуг.

4. Операции купли-продажи научно-технической продукции.
5. Основные виды операций купли-продажи товаров.
6. Основные группы операций купли-продажи услуг.
7. Основным операциям купли-продажи услуг
8. Основные методы осуществления международных коммерческих операций.
9. Понятие международной сделки купли-продажи.
10. Оформление сделок купли-продажи товаров.
11. Особенности международной торговли сырьевой и готовой продукцией
12. Виды и роль посредников международных коммерческих операциях.
13. Способы защиты интересов покупателя при заключении внешнеторговых контрактов.
14. Способы защиты интересов продавца при заключении внешнеторговых контрактов.
15. Типичные ошибки, допускаемые при заключении международных контрактов.
16. Понятие форс-мажорных обстоятельств.
17. Возмещение убытков, взыскание неустоек.
18. Понятие, цель, назначение и виды упаковки и маркировки.
19. Понятие способа платежа.
20. Структура и содержание внешнеторгового контракта.
21. Российские и иностранные участники внешнеторговых операций.

Примерные тестовые задания: для проведения текущего контроля по итогам освоения модуля дисциплины

1. Какой документ предоставляет право предприятиям, предпринимателям и их объединениям самим устанавливать внешнеэкономические связи в пределах полномочий, которые предусмотрены законодательством?
 - а) внешнеторговый контракт;
 - б) Закон РК «О государственном регулировании внешнеэкономических отношений»;
 - в) Гражданский Кодекс РК;
 - г) Конституция РК.
2. Какие субъекты не являются участниками ВЭД:
 - а) организации-посредники;
 - б) региональные органы самоуправления;
 - в) риэлторские фирмы;
 - г) производители-экспортеры.
3. Что относится к основной коммерческой операции?
 - а) лизинг;
 - б) экспедиторские операции;
 - б) страхование грузов;

г) международные расчеты.

4. Какая причина обеспечивает расширение и углубление внешнеэкономической деятельности?

- а) одинаковые природно-климатические условия;
- б) неравномерный уровень развития различных стран мира;
- в) равномерная обеспеченность ресурсами;
- г) однотипность социально-экономических отношений.

5 Основным признаком экспорта товара является:

- а) расчеты в валюте;
- б) таможенное оформление;
- в) заключение контракта;
- г) пересечение границы.

6. Какой документ не является основным при осуществлении контроля за проведением импортных операций?

- а) карточка платежа;
- б) платежное поручение;
- в) досье по импортной сделке;
- г) паспорт импортной сделки.

7. В данной сделке не задействован механизм валютного расчета:

- А) бартер;
- б) хайринг;
- в) встречная закупка;
- г) компенсационная сделка

8. Как называется обязательство экспортера закупить на определенную сумму товары в стране импортера?

- а) «продакшэн шеринг»;
- б) «секонд хенд»;
- в) «бай-бек»;

г) «ноу-хау».

9. Какая структура управления ВЭД ориентируется на продажу товаров по группам стран?

а) Функциональная;

б) Сегментная;

в) Предметная;

г) Региональная.

10. Основным критерием оптимальной структуры управления ВЭД является:

а) приближение к зарубежным рынкам;

б) рост технико-экономического уровня;

в) максимизация объемов продаж;

г) экспорт деятельности.

11. С чем связан первый этап планирования ВЭД?

а) оценкой деловой среды;

б) определением факторов, обеспечивающих достижение целей;

в) контролем результатов;

г) анализом внешней среды.

12. Основными фазами планирования ВЭД предприятия в логической последовательности является вариант ответа:

а) анализ ситуации;

б) постановка цели;

в) принятие решений;

г) прогноз ситуации;

д) планирование альтернативы

13. Какой правовой источник не связан с регулированием ВЭД?

а) Налоговый кодекс РК;

б) Таможенный кодекс;

в) Уголовный кодекс;

г) Бюджетный кодекс РК.

14. Что такое квоты?

- а) налоги;
- б) лимиты;
- в) запреты;
- г) тарифы.

15. Что будет являться основным критерием определения демпинга?

- а) сравнение экспортных цен и внутренних цен в стране экспортера;
- б) расчет произведенных затрат;
- в) сопоставление экспортных и импортных цен;
- г) анализ мировых цен.

16. Кто может являться субъектами посреднической деятельности?

- а) частные лица, специализированные фирмы;
- б) смешанные предприятия;
- в) государственные предприятия;
- г) все перечисленные.

7.4. Методические материалы, определяющие процедуру оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

Общий результат выводится как интегральная оценка, складывающаяся из текущего контроля – 50 % и промежуточного контроля – 50 %.

Текущий контроль по дисциплине включает:

- посещение занятий - 10 баллов,
- участие на практических занятиях - 50 баллов,
- выполнение контрольных работ - 40 баллов.

Промежуточный контроль по дисциплине включает:

- устный опрос - 50 баллов,
- тестирование - 50 баллов.

8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины.

а) основная литература:

1. Вязовская В. В. Международные коммерческие операции: теория и практика [Электронный ресурс]: учебное пособие. - Екатеринбург: [Издательство УрГЭУ], 2019. - 244 – Режим доступа: <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/19/p492230.pdf>

2. Тарелко, Н. А. Международные экономические отношения / Н.А. Тарелко, Л.М. Короткевич. - М.: ТетраСистемс, 2018. - 112 с.

3. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. – Москва: Юнити-Дана: Закон и право, 2018. – 303 с. : табл., граф., схем. – Режим доступа: по подписке. – URL:

<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5- 238-03098-2.

4. Шевченко, Б. И. Международный бизнес / Б.И. Шевченко. - М.: КноРус, 2017.- 129 с

5. Внешнеэкономическая деятельность. – М.: Академия, 2018. – 384 с.

6. Дегтярева О.И., Ратушняк Е.С. Управление внешнеэкономической деятельностью в РФ в условиях интеграции в рамках ЕАЭС [Электронный ресурс]: Учебное пособие. - Москва: Издательство "Магистр", 2019. - 368 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1037695>

7. eLIBRARY.RU[Электронный ресурс]: электронная библиотека / Науч. электрон. б-ка. - Москва, 1999 –. Режим доступа: <http://elibrary.ru/defaultx.asp> (дата обращения: 07.02.2022). – Яз. рус., англ.

8. Moodle [Электронный ресурс]: система виртуального обучением: [база данных] / Даг.гос. ун-т. – Махачкала, г. – Доступ из сети ДГУ или, после регистрации из сети ун-та, из любой точки, имеющей доступ в интернет. – URL: <http://moodle.dgu.ru/> (дата обращения: 07.02.2022).

9. Электронный каталог НБ ДГУ [Электронный ресурс]: база данных содержит сведения о всех видах лит, поступающих в фонд НБ ДГУ/Дагестанский гос. ун-т. – Махачкала, 2010 – Режим доступа: <http://elib.dgu.ru>, свободный (дата обращения: 07.02.2022).

б) дополнительная литература

1. Иванов М.Ю., Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс]: Учеб. пособие. - Москва: Издательский Центр РИО♦, 2020. - 128 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1052246>

2. Гиьяно А.А., Мозолева Н.В. Организация ВЭД – М.:2018г.

3. Чурсин А.А. Внешнеэкономическая деятельность организаций. – М.-Инфра – М, 2018г.-332с.

4. Громова Н.М. Внешнеторговый контракт = Contract in Foreign Trade [Электронный ресурс]: Учебное пособие. - Москва: Издательство "Магистр", 2021. - 144 – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1215352>

5. Громова, Н.М. Внешнеторговый контракт: учеб. пособие / Н.М. Громова. -2-е изд., испр. - Москва: Магистр; ИНФРА-М, 2018 - 144 с. - ISBN 978-5-9776-0064-4; ISBN 978-5-16-004371-5; ISBN 978-5-16-102009-8 (on-line). - Текст электронный. - URL: <https://new.znanium.com/catalog/product/952081> (дата обращения: 07.02.2022)

6. eLIBRARY.RU[Электронный ресурс]: электронная библиотека / Науч. электрон. б-ка.- Москва, 1999 –. Режим доступа: <http://elibrary.ru/defaultx.asp> (дата обращения: 07.02.2022). – Яз. рус., англ.

7. Moodle [Электронный ресурс]: система виртуального обучением: [база данных] / Даг.гос. ун-т. – Махачкала, г. – Доступ из сети ДГУ или, после регистрации из сети ун-та, из любой точки, имеющей доступ в интернет. – URL: <http://moodle.dgu.ru/> (дата обращения: 07.02.2022).

8. Электронный каталог НБ ДГУ [Электронный ресурс]: база данных содержит сведения о всех видах лит, поступающих в фонд НБ ДГУ/Дагестанский гос. ун-т. – Махачкала, 2010 – Режим доступа: <http://elib.dgu.ru>, свободный (дата обращения: 07.02.2022).

9. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины.

1. www.imemo.ru - ИМЭМО: Периодические издания: Журнал "Мировая экономика и международные отношения"
2. ru.wikipedia.org – Википедия Свободная Энциклопедия
3. www.wto.ru – сайт Всемирной торговой организации
4. economic.ua.com - Экономические новости.
5. официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org/>;
6. официальный сайт Евразийской экономической Комиссии <http://www.eurasiancommission.org/>;
7. электронные учебники электронно-библиотечной системы (ЭБС) «Айбукс»;
8. электронные учебники электронно-библиотечной системы (ЭБС) «Лань»;
9. статьи из периодических изданий по общественным и гуманитарным наукам «Ист-Вью»
10. eLIBRARY.RU [Электронный ресурс]: электронная библиотека / Науч. электрон. б.-ка. — Москва, 1999 – Режим доступа: <http://elibrary.ru/defaultx.asp> (дата обращения: 07.02.2022). – Яз. рус., англ.
11. Moodle [Электронный ресурс]: система виртуального обучения: [база данных] / Даг. гос. ун-т. – Махачкала, г. – Доступ из сети ДГУ или, после регистрации из сети ун-та, из любой точки, имеющей доступ в интернет. – URL: <http://moodle.dgu.ru/> (дата обращения: 07.02.2022).
12. Электронный каталог НБ ДГУ [Электронный ресурс]: база данных содержит сведения о всех видах лит. поступающих в фонд НБ ДГУ/Дагестанский гос. ун-т. – Махачкала, 2010 – Режим доступа: <http://elib.dgu.ru>, свободный (дата обращения: 07.02.2022).

10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.

Освоение дисциплины в полном объеме может быть достигнуто при посещении всех лекций и семинаров и выполнение предлагаемых заданий в виде докладов, тестов и устных вопросов. Успешное выполнение предлагаемых заданий обеспечивает возможность получения зачета по дисциплине после завершения курса без дополнительных вопросов. На лекциях рекомендуется деятельность студента в форме активного слушания, т.е. предполагается возможность задавать вопросы на уточнение понимания темы и рекомендуется конспектирование основных положений лекции. На семинарских занятиях деятельность студента заключается в активном слушании докладов других студентов, предоставлении собственных докладов, участии в обсуждении докладов, выполнении контрольных заданий. Темы студенческих докладов выбираются по согласованию с преподавателем в соответствии с планом семинарских занятий. При подготовке доклада рекомендуется обсудить содержание будущего доклада с преподавателем и получить методические рекомендации по его подготовке, в том числе указания на литературу. Литература, помимо указанной в программе, может самостоятельно подбираться студентом, в частности с привлечением источников из сети Интернет.

В случае, если студентом пропущено лекционное или семинарское занятие, он может освоить пропущенную тему самостоятельно с опорой на план занятия, рекомендуемую литературу и консультативные рекомендации преподавателя. При подготовке докладов студент, помимо указанных источников, может активно привлекать информацию, полученную на других курсах, а также излагать собственные соображения как специалиста в области информационных технологий. Проведению зачета предшествует коллективная аудиторная консультация, на которой даются советы по подготовке к зачету. В целом рекомендуется регулярно посещать занятия и выполнять текущие занятия, что обеспечит достаточный уровень готовности к сдаче зачета.

11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем.

В процессе преподавания дисциплины предполагается использование современных технологий визуализации учебной информации (создание и демонстрация презентаций), использование ресурсов электронной информационно-образовательной среды университета.

При подготовке к практическим занятиям, а также при написании рефератов могут использоваться поисковые сайты сети «Интернет», информационно-справочные системы, интернет-ресурсы, перечисленные в разделе 9.

Кроме того, могут использоваться учебные курсы, размещенные на платформе Moodle ДГУ, а также учебные материалы, размещенные на образовательных блогах преподавателей экономического факультета ДГУ.

Проведение данной дисциплины не предполагает использование специального программного обеспечения. Используется следующее лицензионное программное обеспечение общего назначения и информационные справочные системы: прикладные программы пакета OfficeStd 2016 RUSOLPNLAcadmс (MicrosoftOfficeWord для создания текстовых файлов; MicrosoftOfficePowerPoint для создания презентаций, визуального сопровождения докладов), Справочно Правовая Система Консультант Плюс, Электронный периодический справочник «Система ГАРАНТ»

12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине.

Для проведения занятий по дисциплине используются специальные помещения - учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации с достаточным количеством посадочных мест, укомплектованные специализированной мебелью. Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа оснащены современным демонстрационным (мультимедийным) оборудованием для представления учебной информации большой аудитории.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.