

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ**  
**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение**  
**высшего образования**  
**«ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**  
**Юридический институт**  
**Кафедра административного, финансового и таможенного права**

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**  
**Контракты и внешнеторговая**  
**документация**

**Образовательная программа**  
**38.05.02 Таможенное дело**

**Профиль подготовки**  
**Правоохранительная деятельность**

**Уровень высшего образования**  
**специалитет**

**Форма обучения**  
**очная, заочная**

**Статус дисциплины:**  
**входит в часть ОПОП, формируемую участниками образовательных**  
**отношений**

**Махачкала, 2021**



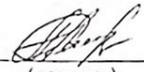
Рабочая программа дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» в 2021 году в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция (уровень магистратура) от 25 ноября 2020 г. N 1451.

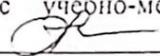
Разработчик: кафедра административного, финансового и таможенного права, Алиева Эльмира Башировна, к.ю.н., доцент

Рабочая программа дисциплины одобрена: на заседании кафедры административного, финансового и таможенного права от «26» февраля 2021 г., протокол № 6

Зав. кафедрой  Арсланбекова А.З.  
(подпись)

на заседании Методической комиссии юридического института от «20» марта 2021 г., протокол №7

Председатель  Арсланбекова А.З.  
(подпись)

Рабочая программа дисциплины согласована с учебно-методическим управлением «И<sup>1</sup>» 03 2021 г.   
(подпись)

## Аннотация рабочей программы дисциплины

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» входит в вариативную часть образовательной программы специалитета по специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Дисциплина реализуется в Юридическом институте кафедрой административного, финансового и таможенного права.

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с собственно таможенным делом, экономической теорией.

Дисциплина нацелена на формирование следующих компетенций выпускника: универсальных-УК-9, общепрофессиональных- ОПК-1,ОПК-4, профессиональных – ПК- 5.

Преподавание дисциплины предусматривает проведение следующих видов учебных занятий: *лекции, практические занятия, самостоятельная работа, контрольные работы.*

Рабочая программа дисциплины предусматривает проведение следующих видов контроля успеваемости в форме проведения тестирования, опроса, проведения контрольных работ, в том числе, решения задач, связанных с таможенными спорами и промежуточный контроль в форме зачета.

Объем дисциплины 3 зачетных единицы, в том числе 108 в академических часах по видам учебных занятий. Семестр - 4.

( очно)

Семестр	Учебные занятия						СРС, в том числе экзамен	Форма промежуточной аттестации (зачет, дифференцированный зачет, экзамен)
	в том числе							
	Контактная работа обучающихся с преподавателем							
	Всего	из них						
Лекции		Лабораторные занятия	Практические занятия	КСР	консультации			
4	108	16		16			76	зачет

( заочно)

Семестр	Учебные занятия						СРС, в том числе экзамен	Форма промежуточной аттестации (зачет, дифференцированный зачет, экзамен)
	в том числе							
	Контактная работа обучающихся с преподавателем							
	Всего	из них						
Лекции		Лабораторные занятия	Практические занятия	КСР	консультации			
4	108	10		2			96	зачет

## 1. Цели освоения дисциплины

**Целями** освоения дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» являются:

- формирование представления у студентов о внешнеэкономических сделках и их видах;
- развитие у студентов навыков применения норм, регулирующих внешнеэкономические сделки;
- овладение понятийным аппаратом в области внешнеэкономических и внешнеторговых отношений;
- изучение студентами внешнеторговых документов и практики их применения.

Преподавание дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» направлено на решение следующих **задач**:

- совершенствование у студентов навыков работы с научной литературой, конспектирования и реферирования в сфере внешнеэкономических сделок;
- выявление и анализ особенностей и проблем, возникающих при правовом регулировании различных видов внешнеэкономических контрактов;
- формирование у студентов навыков работы с законодательством и судебной практикой по вопросам внешнеэкономических контрактов;
- приобретение умения толковать и применять нормы российского и международного права в процессе практической работы по оформлению внешнеэкономических контрактов и внешнеторговых документов;
- ознакомление студентов с правильным использованием терминологии, применяемой во внешнеторговой деятельности;
- рассмотрение основных правил и стандартов составления и оформления внешнеторговых документов;
- использование полученного объема информации для последующего применения знаний на практике.

Необходимость подготовки объясняется, интенсивно развивающимися внешнеэкономическими отношениями, для которых характерно увеличение числа внешнеэкономических контрактов с участием российских предпринимателей и юридических лиц, а также развитие, изменение и совершенствование российского национального законодательства, которое становится более обширным и объемным в области внешнеэкономических отношений.

Внешнеэкономическое сотрудничество в современных условиях выступает мощным стимулом развития как мировой экономики, так и национальной экономики отдельно взятого государства.

Внешнеэкономические контракты сопровождается большое количество документов, которые необходимы при подготовке, оформлении и проведении внешнеэкономических сделок. Внешнеторговые документы являются одним из основных объектов таможенного контроля. В таможенных органах

проверка документов и сведений, необходимых для таможенных целей заключается в изучении документов, установлении соответствия их заполнения установленным правилам и нормам. Кроме того, участникам внешнеэкономической деятельности необходимо иметь знания о правилах и стандартах составления внешнеторговых документов для эффективного осуществления их деятельности и взаимодействия с таможенными органами.

Особое внимание в курсе отводится изучению различных видов внешнеэкономических сделок, их правовому регулированию, как на международном, так и на российском уровне. Значительное место занимает изучение внешнеторговых документов и их классификации.

По окончании изучения курса «Контракты и внешнеторговая документация» студенты сдают зачет.

## 2. Место дисциплины в структуре ОПОП специалитета

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» входит в часть ОПОП, формируемую участниками образовательных отношений по специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Для изучения курса необходимо обладать знаниями, полученными при изучении дисциплин: «Экономическая теория», «Геоэкономика»; «Гражданское право», «Правовые основы ВЭД», «Теория государства и права».

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» подлежит изучению на базе ранее полученных знаний в области основ гражданского права; теории государства и права.

Учебная дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» является предшествующей для дисциплин: «Государственное регулирование внешнеторговой деятельности», «Валютное право», «Таможенные платежи».

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» призвана обеспечить усвоение студентами основных видов внешнеэкономических сделок и классификации внешнеторговых документов.

## 3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (перечень планируемых результатов обучения)

Код и наименование универсальной компетенции выпускника	Код и наименование индикатора достижения универсальной компетенции выпускника	Результаты обучения	Процедура освоения
УК-9. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности и	УК-9.1. Знает основные законы и закономерности функционирования экономики; основы экономической теории, необходимые для решения профессиональных и социальных задач.	<b>Знает:</b> принципы, причины, признаки экономических явлений, имеет представление об экономических процессах производства, обмена, распределения и потребления товаров и услуг <b>Умеет:</b> разрабатывать экономические планы, определять основные направления экономических процессов.	Тестирование, устное собеседование, коллоквиум, контрольная работа

	<p>УК.-9.2. Умеет применять экономические знания при выполнении практических задач; принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности.</p> <p>УК.-9.3. способен использовать основные положения и методы экономических наук при решении социальных и профессиональных задач.</p>	<p><b>Владеет:</b> навыками экономического мышления, умениями экономически грамотного, обоснованного поведения,</p> <p><b>Знает:</b> направления развития экономики; основные черты и особенности экономики как особого социального организма, организованного в рамках таможенных границ страны; вопросы ресурсного обеспечения развития экономики</p> <p><b>Умеет:</b> принимать экономические решения, анализировать варианты решений для достижения намеченных целей,</p> <p><b>Владеет:</b> навыками применения экономических знаний.</p> <p><b>Знает:</b> имеет представление об экономических взаимосвязях между разными элементами общества и перспективах социально-экономического развития.</p> <p><b>Умеет:</b> осуществлять эффективный поиск информации и работу с разноплановыми источниками; критически анализировать источники информации; выявлять российские особенности в конкретных экономических явлениях и процессах</p> <p><b>Владеет:</b> навыками работы с информационными источниками, учебной и справочной литературой по проблемам таможенного дела; приемами ведения дискуссии и публичных выступлений</p>	
<p>ОПК-1. Способен применять знания в сфере экономики и управления, анализировать потенциал и тенденции развития российской и мировой экономик для решения практических и (или) исследовательских задач в профессиональной деятельности</p>	<p>ОПК-1.1 Воспринимает информацию правового и экономического содержания</p> <p>ОПК-1.2. Систематизирует и анализирует правовую и экономическую информацию</p>	<p><b>Знает:</b> признаки правовой и экономико-правовой информации, о месте человека в процессе, политической организации общества</p> <p><b>Умеет:</b> отличать правовую и экономическую информацию</p> <p><b>Владеет:</b> знанием наследия отечественной научной мысли, направленной на решение задач в таможенной сфере</p> <p><b>Знает:</b> способы анализа социально значимых проблем и процессов и явлений с использованием знаний гуманитарных и социальных наук;</p> <p><b>Умеет:</b> использовать принципы, законы и методы гуманитарных и социально-экономических наук для решения задач в таможенной сфере</p> <p><b>Владеет:</b> основами анализа социально и профессионально значимых проблем, процессов и явлений с использованием знаний гуманитарных и социально-экономических наук;</p>	<p>Тестирование, устное собеседование, коллоквиум, контрольная работа</p>

	ОПК-1.3. Выявляет ошибочные суждения и логические противоречия, опираясь на знание теоретических основ фундаментальных разделов правоведения и экономики	<p><b>Знает:</b> базовые принципы правоведения и экономики, цели формы участия государства в таможенном деле</p> <p><b>Умеет:</b> выявлять ошибки в суждениях и мнениях других лиц, убеждать в правильности своих суждений на основе теоретических знаний</p> <p><b>Владеет:</b> навыками ведения дискуссии оперируя теоретическими понятиями и правовыми нормам</p>	
ОПК-4. Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности	<p>ОПК-4.1. Свободно владеет нормами международных и национальных правовых актов</p> <p>ОПК-4.2. Проводит унификацию и гармонизацию отечественного законодательства при интеграции в международное пространство</p> <p>ОПК-4.3. Применяет в профессиональной деятельности положительный опыт работы органов государственной власти зарубежных стран</p>	<p><b>Знает:</b> национальное таможенное законодательство и законодательство иностранных государств, виды международных правовых актов, виды международных организаций, их функции и полномочия, формы и сферу их деятельности</p> <p><b>Умеет:</b> пользоваться нормами отечественного и иностранного законодательства, применять их в таможенной деятельности</p> <p><b>Владеет:</b> Навыками работы с международно-правовыми актами, международными информационно-поисковыми системами и актами таможенного законодательства</p> <p><b>Знает:</b> основные цели, задачи, направления унификации и гармонизации отечественного и международного законодательства</p> <p><b>Умеет:</b> Интегрировать отечественное законодательство к международным стандартам,</p> <p><b>Владеет:</b> навыками работы с нормативными правовыми актами</p> <p><b>Знает</b> основные проблемы таможенного законодательства и передовой опыт зарубежных государств</p> <p><b>Умеет:</b> применять нормы отечественного и международного законодательства при решении конкретных задач</p> <p><b>Владеет</b> навыками применения и внедрения зарубежного опыта в российской действительности</p>	Тестирование, устное собеседование, коллоквиум, контрольная работа
ПК-5. Способен осуществлять таможенный контроль при совершении таможенных операций и применении таможенных процедур	ПК-5.1. Способен осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства при совершении таможенных операций участниками внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела	<p><b>Знает:</b> формы и методы таможенного контроля, нормы Таможенного кодекса ЕАЭС, виды таможенных процедур, запреты и ограничения в отношении товаров, грузов перемещаемых через таможенную границу</p> <p><b>Умеет:</b> контролировать перемещение через таможенную границу отдельных категорий товаров;</p> <p>обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела; определять код</p>	Тестирование, устное собеседование, коллоквиум, контрольная работа

	<p>ПК- 5.2. Способен назначать, проводить и использовать результаты экспертиз товаров в таможенных целях</p> <p>ПК-5.3. Способен применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС</p>	<p>товара и контролировать заявленный код в соответствии с ТН ВЭД</p> <p><b>Владеет:</b> навыками проведения контрольных мероприятий, навыками применения правил определения страны происхождения товаров и осуществления контроля достоверности сведений, заявленных о стране происхождения товаров; навыками применения технических средств таможенного контроля и эксплуатации оборудования и приборов, навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов, навыками составления процессуальных документов при привлечении к административной и уголовной ответственности</p> <p><b>Знает:</b> Виды и методику проведения экспертизы, правила оформления проведенной экспертизы, признаки контрафактной продукции</p> <p><b>Умеет:</b> Выявлять проблемы проведения экспертизы товаров при анализе конкретных ситуаций таможенного дела, предлагать способы их решения и оценивать ожидаемые результаты; в письменной и устной форме логично оформлять результаты своих исследований, отстаивать свою точку зрения</p> <p><b>Владеет:</b> Навыками проведения экспертиз, работы со специальной техникой и реагентами</p> <p><b>Знает:</b> Методологию и порядок определения таможенной стоимости; порядок исчисления уплаты таможенных платежей</p> <p><b>Умеет:</b> Применять методы определения таможенной стоимости, контролировать правильность заполнения таможенных документов, применять процедуры взыскания таможенных платежей, осуществлять взыскание и возврат таможенных платежей, осуществлять контроль за правильностью исчисления, полноты и своевременности уплаты таможенных платежей</p> <p><b>Владеет:</b> Навыками исчисления таможенных платежей, методикой расчета таможенных платежей, заполнения таможенных документов</p>	
--	---	---	--

#### 4. Объем, структура и содержание дисциплины.

4.1. Объем дисциплины составляет 3 зачетных единицы, 108 академических часов.

4.2. Структура дисциплины.

очно

№ п/п	Раздел дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Формы промежуточной аттестации (по семестрам)
				лекц	прак	контр	Самр	
	<b>Модуль 1.</b>							
1	Договорные обязательства и внешнеэкономические сделки	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
2	Правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
3	Договор международной купли-продажи товаров	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
4	Договорные формы коммерческого	4		1	1		5	Формы текущего контроля

	представительства.							успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
5	Договоры международного подряда и возмездного оказания услуг.	4		1	1		6	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
	Итого по модулю 1			5	5		26	36
	<b>Модуль 2.</b>							
6	Договор международного финансового лизинга и договор факторинга.	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
7	Внешнеэкономические сделки с объектами интеллектуальной собственности	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях

8	Договор международной перевозки грузов, пассажиров и багажа	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
9	Внешнеэкономические споры и способы их разрешения	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
10	Внешнеторговые документы: понятие и виды	4		1	1		6	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
	Итого по 2 модулю			5	5		26	36
	<b>Модуль 3.</b>							
11	Документы по подготовке внешнеторговых сделок	4		2	2		5	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
12	Коммерческие и расчетные документы	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и

								участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
13	Страховые документы	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
14	Транспортно-экспедиторские документы	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
15	Таможенные документы	4		1	1		4	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
	Итого по 3 модулю			6	6		24	36
	<b>Итого</b>			<b>16</b>	<b>16</b>		<b>76</b>	<b>108</b>

Заочно

№ п/п	Раздел дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Формы
				лекц	прак	контр	Сам	

								<b>промежуточной аттестации (по</b>
	<b>Модуль 1.</b>							<b>)</b>
1	Договорные обязательства и внешнеэкономические сделки	4		1			6	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
2	Правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере	4		1			6	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
3	Договор международной купли-продажи товаров	4		1			6	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
4	Договорные формы коммерческого представительства.	4		1			6	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
5	Договоры международного подряда и возмездного	4		1			7	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные

	оказания услуг.							вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
	Итого по модулю 1			5			31	36
	<b>Модуль 2.</b>							
6	Договор международного финансового лизинга и договор факторинга.	4		1			10	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
7	Договор международной перевозки грузов, пассажиров и багажа	4		1			11	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
8	Внешнеэкономические споры и способы их разрешения	4		1	1		11	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
	Итого по 2 модулю			3	1		32	36
	<b>Модуль 3.</b>							

9	Документы по подготовке внешнеторговых сделок	4		1			16	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
10	Транспортно-экспедиторские документы	4		1	1		17	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
	Итого по 3 модулю			2	1		33	36
	<b>Итого</b>			<b>10</b>	<b>2</b>		<b>96</b>	<b>108</b>

### 4.3. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам)

#### Модуль 1.

##### Тема 1. Договорные обязательства и внешнеэкономические сделки.

Договорные обязательства международного характера. Понятие и признаки внешнеэкономической сделки. Различие понятий «внешнеторговая» и «внешнеэкономическая» сделка. Форма и порядок заключения внешнеэкономической сделки.

Применимое право при определении обязательственного статуса международных сделок в ГК РФ. Автономия воли сторон и порядок выбора права применимого к сделке. Пределы автономии воли при определении договорных условий международных контрактов.

Общая структура и содержание внешнеэкономической сделки. Субъекты сделок.

Классификация внешнеэкономических сделок по различным основаниям.

##### Тема 2. Правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере.

Источники регулирования: понятие, особенности, виды.

Международное право в регулировании внешнеэкономических сделок. Международный договор: понятие, виды. Универсальные и региональные договоры по вопросам регулирования внешнеэкономических отношений. Приоритет норм международного права.

Национальное законодательство.

Международный обычай: понятие, признаки.

Судебная и арбитражная практика как источник регулирования внешнеэкономических отношений: англо-саксонская и континентальная правовые системы.

Неофициальная унификация как источник негосударственного регулирования внешнеэкономических сделок. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС). Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) и другие.

### **Тема 3. Договор международной купли-продажи товаров.**

Понятие международной купли-продажи товаров. Предмет и структура договора купли-продажи. Стороны. Международная встречная торговля.

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция): общая характеристика. Порядок заключения договора купли-продажи: оферта и акцепт. Обязанности Продавца. Обязанности Покупателя. Ответственность сторон.

В рамках стран СНГ г. Соглашение об общих условиях поставок между организациями государств-участников Содружества Независимых Государств от 20.03. 1992 г.

### **Тема 4. Договорные формы коммерческого представительства.**

Договор поручения. Договор комиссии. Договор консигнации. Агентское соглашение. Общая характеристика посреднических договоров во внешнеэкономической сфере: понятие договора, стороны, специфика отдельных видов договоров.

Применимое право к договорам коммерческого представительства: Гаагская конвенция о праве, применимом к агентским соглашениям 1978 г. Женевская конвенция УНИДРУА 1983 г. о представительстве при международной купле-продаже товаров.

### **Тема 5. Договоры международного подряда и возмездного оказания услуг.**

Понятие договора подряда. Стороны договора. Бытовой подряд. Строительный подряд.

Понятие договора возмездного оказания услуг. Стороны договора. Правовое регулирование договора возмездного оказания услуг.

## **Модуль 2**

### **Тема 6. Договор международного финансового лизинга и договор факторинга.**

Появление и развитие договора лизинга. Понятие финансового лизинга. Лизинг как особая разновидность оформления гражданско-правовых отношений. Стороны договора. Правовое регулирование финансового лизинга в Российской Федерации.

Международный лизинг: понятие и содержание. Основы правового регулирования международного финансового лизинга. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. О международном финансовом лизинге.

Понятие факторинга. Правое регулирование финансирования под уступку денежного требования в Российской Федерации. Международно-правовое регулирование факторинга. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. О международном факторинге.

### **Тема 7. Внешнеэкономические сделки с объектами интеллектуальной собственности.**

Внешняя торговля информацией. Цели международной охраны товарных знаков и коммерческой тайны. Договор коммерческой концессии (франчайзинга). Правовое регулирование коммерческой концессии в Российской Федерации.

Международно-правовое регулирование: Парижская конвенция по охране промышленной собственности 1883 г.: нормы, относящиеся к охране товарных знаков и коммерческой тайне. Система международной регистрации товарных знаков и знаков обслуживания. Механизм действия Мадридского соглашения о международной регистрации знаков 1891 г.

### **Тема 8. Договор международной перевозки грузов, пассажиров и багажа.**

Понятие международных перевозок грузов, пассажиров и багажа. Виды международных перевозок. Международные транспортные конвенции и их роль в правовом регулировании грузовых и пассажирских перевозок. Международные транспортные организации.

Правовое регулирование договоров международных воздушных перевозок.

Правовое регулирование договоров международных железнодорожных перевозок.

Правовое регулирование договоров международных автомобильных перевозок.

Правовое регулирование договоров международных морских перевозок.

Договор транспортной экспедиции: понятие, сущность, основные элементы.

### **Тема 9. Внешнеэкономические споры и способы их разрешения.**

Понятие внешнеэкономических споров. Международный коммерческий арбитраж: понятие и виды. Правовое регулирование международного коммерческого арбитража. Внешнеэкономические споры, рассматриваемые в международном коммерческом арбитраже.

Арбитражное соглашение: понятие и виды. Требования, предъявляемые к арбитражному соглашению и его содержанию.

Признание и исполнение в РФ иностранных арбитражных решений.

Международный коммерческий арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при торгово-промышленной палате РФ.

#### **Тема 10. Внешнеторговые документы: понятие и виды.**

Документооборот внешнеторговых сделок. Общие требования при оформлении внешнеторговых документов.

Унификация и стандартизация внешнеторговых документов. Формуляр-образец Организации Объединенных Наций для внешнеторговых документов Рекомендация N 1 Европейской экономической комиссии ООН (Женева, март 1981 года).

Классификация внешнеторговых документов по группам.

### **Модуль 3**

#### **Тема 11. Документы по подготовке внешнеторговых сделок.**

Документы по подготовке экспортной сделки: оферта; подтверждение заказа. Документы по подготовке импортной сделки: заказ; запрос; письмо о намерениях.

Документы по подготовке товара к отгрузке: заявка на фрахтование; свидетельство об осмотре; инструкция по маркировке; инструкция по отправке; поручение на отгрузку; извещение о готовности к отправке и об отправке и другие.

#### **Тема 12. Коммерческие и расчетные документы.**

Понятие и виды коммерческих документов. Коммерческий счет (счет-фактура, счет-спецификация, проформа-счет), техническая документация, сертификат о качестве.

Понятие и виды расчетных документов. Формы международных расчетов. Документы по банковскому переводу: инструкция по банковскому переводу; платежное поручение; заявление на банковский перевод; банковский перевод; банковская гарантия. Документы по аккредитив (заявление об открытии аккредитива). Документы по инкассо (инкассовое поручение).

Чек и вексель в международных расчетах: понятие и виды.

#### **Тема 13. Страховые документы**

Понятие и виды страховых документов во внешнеторговых отношениях.

Основные документы, регулирующие отношения между страховщиком и страхователем: страховой полис; страховой сертификат; страховая премия, страховое уведомление.

#### **Тема 14. Транспортно-экспедиторские документы.**

Понятие транспортных документов и их классификация в зависимости от вида международной перевозки (автомобильным транспортом, морским транспортом, железнодорожным транспортом или воздушным транспортом)

Основные виды транспортных документов: коносамент; чартерные документы; отгрузочная спецификация; акт досмотра комплектности и упаковки; коммерческий акт; накладные; расписка в получении груза; фрахтовые документы; извещения о грузе и другие.

Понятие и виды экспедиторских документов. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторские извещения.

#### **Тема 15. Таможенные документы.**

Таможенные декларации: виды и назначение. Декларация об опасных грузах. Экспортные и импортные лицензии. Таможенное извещение о поставке. Акт экспертизы происхождения товара. Сертификат происхождения товара. Документы, подтверждающие качество товара. Сертификат качества. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.

Паспорт внешнеэкономической сделки (экспортный и импортный) - порядок оформления.

## **ПЛАНЫ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ**

### **Модуль 1**

#### **Тема 1.**

**Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки**

1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
3. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.

#### **Тема 2.**

**Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров**

1. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
2. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
3. Содержание контрактов международной купли-продажи.
4. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи. Особенности контрактов на комплектное оборудование.
5. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты.

### **Тема 3.**

#### **Исполнение контрактов международной купли-продажи**

1. Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров. Обязанности продавца и покупателя.
2. Особенности транспортировки грузов. Заключение и исполнение договора перевозки грузов.
3. Содержание внешнеторговой документации.

### **Тема 4.**

#### **Контракты в международной встречной торговле**

1. Содержание понятия «международная встречная торговля». Ее особенности и причины развития.
2. Принципы классификации международных встречных сделок.
3. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе.
4. Компенсационные сделки на коммерческой основе.
5. Компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве.
6. Содержание Руководства, разработанного ЕЭК ООН по составлению договора о встречной закупке.
7. Основные условия договора о встречной закупке, разработанного ЕЭК ООН.

### **Тема 5.**

#### **Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торгово-посреднические операции на мировом рынке**

1. Понятие и виды торгово-посреднических операций. Принципы, положенные в основу классификации. Суть и содержание каждого вида операций.
2. Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками (договора о предоставлении права на продажу, договора консигнации, агентского договора).
3. Основные субъекты торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических фирм и характер совершаемых ими операций.
4. Особенности деятельности торгово-посреднических фирм в современных условиях.

## **Модуль 2**

### **Тема 6.**

#### **Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах**

1. Сущность и основные центры биржевой торговли. Тенденции развития биржевой торговли.
2. Цели биржевых сделок. Виды и техника проведения биржевых операций.

3. Организационная структура и функции товарных бирж. Участники биржевых операций.
4. Сущность и основные центры аукционной торговли.
5. Техника проведения международных аукционов. Организационные формы международной аукционной торговли.
6. Международные торги: понятие, виды и значение. Порядок и условия проведения международных торгов.

#### **Тема 7.**

##### **Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями**

1. Содержание и характер международного обмена технологическими знаниями.
2. Особенности международной торговли научно-техническими знаниями в современных условиях.
3. Сущность международного лицензирования. Виды и содержание соглашений о международном обмене лицензиями.

#### **Тема 8.**

##### **Контракты в международном обмене научно-техническими знаниями**

1. Сущность и значение международного обмена инженерно-техническими услугами.
2. Основные условия международных договоров о предоставлении инженерно-технических услуг (договора на консультативный инжиниринг, договора между заказчиком и инженером-консультантом).
3. Организация международного обмена инженерно-техническими услугами.

#### **Тема 9.**

##### **Организация и техника совершения операций по международному туризму**

1. Операции по международному туризму и виды предоставляемых туристских услуг.
2. Основные соглашения о предоставлении туристских услуг.
3. Организационные формы операций по международному туризму.
4. Содержание важнейших документов, принятых в рамках международных организаций в области туризма.

#### **Тема 10.**

##### **Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве**

1. Содержание и тенденции развития международных производственно-технических связей.
2. Организация международного межфирменного производственно-технического сотрудничества.

3. Организация международного межфирменного научно-технического кооперирования.
4. Виды и содержание договоров на сооружение промышленных объектов.

### **Модуль 3**

#### **Тема 11.**

##### **Понятие и особенности концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции**

1. Особенности соглашений о сотрудничестве в разработке природных ресурсов.
2. Понятие и особенности концессионных соглашений.
3. Соглашение о разделе продукции: особенности и отличительные черты.
4. Эволюция российского законодательства в области СРП.
5. Практика применения СРП (на примере России).

#### **Тема 12.**

##### **Основные коммерческие документы**

1. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация.
2. Предварительный счет. Проформа-счет.
3. Техническая документация. Спецификация.
4. Упаковочные листы.
5. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний.

#### **Тема 13.**

##### **Документы по платежно-банковским операциям**

1. Инструкция по банковскому переводу.
2. Платежное поручение.
3. Заявление на банковский перевод.
4. Гарантия оферты. Гарантия исполнения.
5. Гарантия аванса. Гарантия платежа на случай исполнения.
6. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов.
7. Инкассовое поручение.
8. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство.

#### **Тема 14.**

##### **Страховые документы**

1. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.
2. Договор страхования. Страховой полис.
3. Транспортное страхование грузов.
4. Страхование ответственности.
5. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление.

#### **Тема 15.**

##### **Транспортные документы. Транспортно- экспедиторские документы**

1. Коносамент.

2. Чартер. Виды и особенности договоров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент.
3. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация.
4. Морская накладная.
5. Железнодорожная накладная.
6. Дорожная ведомость.
7. Авиагрузовая накладная.
8. Автодорожная накладная.
9. Речная накладная.
10. Документ смешанной перевозки.
11. Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный.
12. Группа транспортно-экспедиторских документов. Отгрузочное поручение.
13. Экспедиторская инструкция. Экспедиторское свидетельство о транспортировке. Экспедиторское свидетельство о получении груза.
14. Товароскладочные квитанции.

#### **Тема 16.**

##### **Таможенные документы**

1. Таможенная декларация. Правила заполнения. Электронное декларирование товаров.
2. Экспортные и импортные лицензии.
3. Декларация об опасных грузах.
4. Акт экспертизы происхождения товара.
5. Сертификаты о происхождении товара.
6. Сертификат качества (соответствия).
7. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.
8. Декларация таможенной стоимости.

#### **Тема 17.**

##### **Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов**

1. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
2. Упрощение процедур в международной торговле.
3. Разработка типовых формуляров-образцов документов рабочей группой по упрощению процедур международной торговли ООН.
4. Группировка разрабатываемых мер и документов.
5. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.

### **5. Образовательные технологии**

В учебном процессе при реализации компетентностного подхода используются активные и интерактивные формы проведения занятий: деловые и ролевые игры, разбор конкретных юридических ситуаций. Деловые игры и кейсы являются активной формой обучения, которые способствуют всестороннему развитию студентов, моделирование различных ситуаций дает возможность их анализировать и вырабатывать оптимальные

действия в будущем. Эти формы сочетаются с внеаудиторной работой в целях формирования и развития профессиональных навыков обучающихся.

При реализации различных видов учебной работы (лекции, лабораторные работы, самостоятельная работа) используются следующие современные образовательные технологии:

- Лекционно-семинарско-зачетная система обучения;
- Информационно-коммуникационные технологии
- Проектные методы обучения
- Исследовательские методы в обучении
- Проблемное обучение

Содержание учебной дисциплины распределяется на 3 модуля с учетом выделенных на изучение дисциплины часов. Каждый модуль формируется как лекционные занятия, работа в семинарских занятиях, работа в малых группах, обсуждение прикладных экономических проблем, выполнение специальных заданий в виде тестов, решения экономических задач, анализа проблемных ситуаций, дистанционные занятия. Использование контактных часов позволит индивидуализировать проведение занятий, освоение учебного материала.

#### **6. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов.**

В рамках дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся предусматривается использование активных и интерактивных форм проведения занятий (в виде элементов тренингов, деловых и ролевых игр, разбора конкретных ситуаций) в сочетании с внеаудиторной работой. Во время семинаров и самостоятельной подготовки обучающимся обеспечивается доступ к сети Интернет.

Самостоятельная работа студентов направлена на решение следующих задач:

- выработка навыков восприятия и анализа отечественных и зарубежных источников по вопросам заключения контрактов и внешнеторговых документов;
- формирование навыков критического, исследовательского отношения к предъявляемой аргументации, развитие способности к пониманию роли заключения контрактов и внешнеторговых документов;
- развитие и совершенствование способностей к диалогу, к дискуссии, к формированию и логически аргументированному обоснованию собственной позиции по проблемным вопросам таможенной и внешнеэкономической политики;
- развитие и совершенствование творческих способностей при самостоятельном изучении проблем в области таможенного дела, в процессе практического освоения современных методов таможенной деятельности.

Для решения таких задач студентам рекомендуются изучение и анализ работы органов, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность. Результаты самостоятельной работы обсуждаются на семинарских занятиях.

Навыки критического отношения к аргументации вырабатываются при выполнении студентами заданий, требующих нахождения аргументов «за» или «против» в различных ситуациях таможенного дела, развития либо опровержения той или иной альтернативы управленческого решения.

## **7. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины.**

### **7.1. Типовые контрольные задания**

#### **Тесты для проведения промежуточной аттестации**

**1. Какое из указанных понятий более широкое по своему содержанию?**

1. Сделка;
2. Контракт;
3. Договор.

**2. Как соотносятся между собой понятия внешнеэкономическая и внешнеторговая сделка?**

1. Это равнозначные понятия;
2. Как часть и целое;
3. Внешнеэкономическая сделка более широкое понятие.

**3. Назовите существенный признак внешнеэкономической сделки?**

1. Расчеты по сделке в иностранной валюте;
2. Наличие субъектов, принадлежащих к различным государствам;
3. Необходимость проведения предварительных переговоров.

**4. Что не является источником правового регулирования внешнеэкономических сделок в РФ?**

1. Международный договор.
2. Национальное законодательство.
3. Судебный прецедент.

**5. Какая из международных организаций занимается частной (неофициальной) кодификацией международных обычаев?**

1. Содружество Независимых Государств;
2. Торгово-промышленная палата РФ;
3. Международная торговая палата.

**6. Унификация права – это .....?**

1. Создание единообразных норм;

2. Уменьшение количества материальных норм;
3. Объединение материальных и коллизионных норм.

**7. Согласно положениям Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. договор считается заключенным, если он составлен...**

1. В устной форме;
2. В письменной форме
3. В конвенции таких положений не существует.

**8. Согласно положениям ГК РФ форма внешнеэкономической сделки, если один из участников российское юридическое лицо (предприниматель), должна быть....**

1. Обязательно письменной;
2. Может быть и письменной и устной;
3. В ГК РФ таких положений не существует.

**9. Сторонами договора коммерческой концессии являются?**

1. Правообладатель и пользователь;
2. Агент и принципал;
3. Комиссионер и комитент.

**10. Сторонами договора финансовой аренды являются?**

1. Кредитор и заемщик;
2. Финансовый агент и клиент;
3. Арендатор и арендодатель.

**11. Оферта это...?**

1. предложение заключить договор;
2. ответ на акцепт;
3. ведение переговоров.

**12. Акцепт это...?**

1. предложение заключить договор;
2. ответ на оферту;
3. ведение переговоров.

**13. Международный коммерческий арбитраж это...?**

1. Один из отделов Международного суда ООН;
2. Институт, разрешающий межгосударственные споры;
3. Институт, рассматривающий коммерческие споры между хозяйствующими субъектами различных стран.

**14. Выберите виды международного коммерческого арбитража.**

- 1.Институционный и разовый;
- 2.Частный и государственный;
- 3.Национальный и международный.

**15.Арбитражное соглашение – это...?**

- 1.волеизъявление сторон о передаче спора на рассмотрение в международный коммерческий арбитраж;
- 2.соглашение о разграничении компетенции;
- 3.предложение заключить договор.

**16.Какая из сторон оформляет заявление на открытие аккредитива?**

- 1.Получатель;
- 2.Плательщик;
- 3.Банк.

**17.Какая из сторон оформляет инкассовое поручение?**

1. Получатель;
2. Плательщик;
3. Инкассирующий банк.

**18.Ценная бумага, содержащая ничем не обусловленное распоряжение банку произвести платеж указанной в ней суммы – это**

- 1.Чек;
- 2.Вексель;
- 3.Коносамент.

**19.Документ, составленный по установленной форме, содержащий сведения о товарах, об избранной таможенной процедуре и иные сведения, необходимые для выпуска товара – это**

- 1.Таможенная декларация.
- 2.Страховой сертификат.
- 3.Сертификат качества.

**20.Документы, подтверждающие наличие договора перевозки товаров и сопровождающие их при такой перевозке – это**

- 1.Страховые документы;
- 2.Таможенные документы;
- 3.Транспортные документы.

**Вопросы к зачету**

1. Понятие внешнеторговых сделок.
  1. Виды и условия внешнеэкономических сделок.
  2. Форма внешнеэкономических сделок.

3. Автономия воли сторон и ее пределы при определении условий контракта.

4. Правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере (международное и национальное законодательство).

5. Унификация и гармонизация права.

6. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС).

7. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА).

8. Понятие договорных обязательств международного характера.

9. Договор международной купли-продажи: общая характеристика.

10. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.: общая характеристика.

11. Обычай международной торговли. *Lex mercatoria*.

12. Посреднические договоры во внешнеэкономической сфере.

13. Договор поручения.

14. Договор комиссии.

15. Договор консигнации.

16. Агентское соглашение.

17. Договоры международного подряда и возмездного оказания услуг.

18. Внешнеэкономические сделки с коммерческим финансированием: общая характеристика.

19. Договор международного финансового лизинга.

20. Договор факторинга.

21. Договор коммерческой концессии.

22. Понятие и виды договоров международной перевозки.

23. Документы, сопровождающие морскую перевозку груза. Документы, сопровождающие железнодорожную перевозку груза.

24. Документы, сопровождающие автомобильную перевозку груза. Документы, сопровождающие воздушную перевозку груза.

25. Договор транспортной экспедиции: понятие, сущность, основные элементы.

26. Понятие внешнеэкономического спора и способы его разрешения.

27. Понятие международного коммерческого арбитража.

28. Виды международного коммерческого арбитража.

29. Понятие арбитражного соглашения и его виды

30. Порядок признания и приведения в исполнение иностранного арбитражного решения.

31. Понятие и классификация внешнеторговых документов.

32. Формуляр-образец ООН для внешнеторговых документов.

33. Документы по подготовке внешнеторговых сделок.

34. Коммерческие документы: особенности и назначение.

35. Виды коммерческих счетов.

36. Документы, дающие количественную характеристику товара. Спецификация.

37. Документы по банковскому переводу. Платежное поручение.

38. Понятие аккредитива и его виды. Заявление на открытие аккредитива.

39. Понятие инкассо и его виды. Инкассовое поручение.

40. Банковская гарантия.

41. Чек: понятие и виды.

42. Вексель: понятие и виды.

43. Страхование и внешнеторговый контракт.

44. Понятие и виды страховых документов во внешнеторговых отношениях.

45. Договор страхования грузов.

46. Страховой сертификат.

47. Транспортно-экспедиторские документы: общая характеристика.

48. Коносамент. Виды коносаментов.

49. Чартер. Особенности оформления документов по чартерным договорам.

50. Расписка в получении груза. Гарантийное письмо.

51. Понятие и виды экспедиторских документов.

52. Таможенное оформление товаров

53. Таможенные документы: общая характеристика.

54. Таможенная декларация: понятие и виды.

55. Акт экспертизы происхождения товара.

56. Сертификат происхождения товара.

57. Документы, подтверждающие качество товара. Сертификат качества.

58. Паспорт внешнеэкономической сделки (экспортный и импортный) - порядок оформления.

## **7.2. Методические материалы, определяющие процедуру оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.**

В целях обеспечения развития творческих способностей, самостоятельности в работе, ответственного отношения к учебным обязанностям и проверки формируемых в результате изучения дисциплины компетенций проводится текущий контроль успеваемости.

Текущий контроль осуществляется в ходе учебного процесса и консультирования аспирантов, по результатам выполнения самостоятельных работ. Основными формами текущего контроля знаний являются:

- обсуждение вынесенных в планах семинарских занятий вопросов тем и контрольных вопросов;

- решение задач, тестов и их обсуждение с точки зрения умения формулировать выводы, вносить рекомендации и принимать адекватные управленческие решения;
- выполнение контрольных заданий и обсуждение результатов;
- участие в дискуссии по проблемным темам дисциплины и оценка качества анализа проведенной научно-исследовательской работы;
- выполнение домашнего творческого задания;
- выполнение аналитической работы;
- участие в деловой игре, разбор проблемной ситуации и др.

Промежуточная аттестация проводится в форме предусмотренной в программе. В отличие от текущего контроля, постановка вопросов на экзамене носит обобщенный, проблемный характер. Вопросы сформулированы таким образом, чтобы ответы на них позволили выявить и оценить уровень как теоретической подготовки, так и знания конкретных особенностей и проблем функционирования экономики.

Оценка знаний осуществляется в баллах в соответствии с нормативными документами Дагестанского государственного университета с учетом:

- оценки за работу в семестре (оценки за выполнение контрольных заданий, творческих работ, решения расчетных задач, участия в дискуссии на семинарских занятиях и др.);
- оценки итоговых знаний в ходе экзамена.

Общий результат выводится путем суммирования баллов промежуточного и текущего контроля.

Текущий контроль предполагает:

- посещение занятий – 5 баллов;
- конспектирование - 5 баллов;
- активное участие на практических занятиях - 5 -10 баллов;
- контрольная работа – 10-15 баллов.

Промежуточный контроль предполагает:

- устный опрос-10 баллов;
- контрольная работа-до 30 баллов;
- коллоквиум в виде фронтального опроса - до 30 баллов;
- тестирование -10 баллов

## **8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины**

### **а) основная литература:**

1. Ситнов, А.А. Международные стандарты аудита : учебник / А.А. Ситнов ; Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации. Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2014. 239 с. :

ил. (Серия «Magister»). Библиогр. в кн. ISBN 978-5-238-02556-8 ; То же [Электронный ресурс]. URL:<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=448201>

2. Поступов, П.Р. Исследование **внешнеторгового контракта**, как основы внешнеэкономической деятельности / П.Р. Поступов. Москва : Лаборатория книги, 2010. 89 с. ; То же [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=87032>

3. Матвеева, О.П. Организация **внешнеторговой деятельности** : учебное пособие / О.П. Матвеева. Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2016. 240 с. : схем., табл. Библиогр.: с. 209-211. ISBN 978-5-4377-0053-2 ; То же [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=445271>

4. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / Н.Н. Алексеева, Е.И. Андреева, А.А. Глухоманова, Л.П. Соловьева ; под общ. ред. Н.Н. Алексеевой ; Российская таможенная академия, Владивостокский филиал Российской таможенной академии, г.у. Владивостокский. Владивосток : Российская таможенная академия, Владивостокский филиал, 2014. 164 с. : табл., схем. Библиогр. в кн. ISBN 978-5-9590-0619-8 ; То же [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=438363>

#### **б) дополнительная литература**

5. Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. Ставрополь : Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. 132 с. : ил. Библиогр. в кн. ; То же [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>

6. Канашевский В.А. Понятие внешнеэкономической сделки в российском праве, доктрине и судебно-арбитражной практике. // Журнал российского права. №8. 2008 г.

- 7.Николюкин С.В. Внешнеторговое посредничество в предпринимательской деятельности // Внешнеторговое право. 2010. N 1. С. 116.
- 8.Ершов О.Г. Коллизионно-правовое регулирование отношений строительного подряда //Международное публичное и частное право. №5. 2009. 48 с.
- 9.Овсейко С. Факторинг: сравнительный анализ российского, зарубежного и международного законодательства и практики // Внешнеторговое право. №1. 2007.
- 10.Остроумов, Н.Н. Договор перевозки в международном воздушном сообщении : монография / Н.Н. Остроумов ; Московский государственный институт международных отношений (Университет) МИД России, Кафедра международного частного и гражданского права. - Москва : Статут, 2009. 268 с. Библиогр. в кн. ISBN 978-5-8354-0557-2 ; То же [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=450530>
- 11.Остроумов Н.Н. Договор перевозки в международном воздушном сообщении. / Н.Н. Остроумов М.: Статут, 2009. 268 с.
- 12.Каменков В.С., Каменков А.В. Права и обязанности сторон в договоре автоперевозки грузов. // Предпринимательское право. N 1. 2011. С. 43 - 49.
- 13.Кулешов А. В., Желтова Л. А., Шишкина О. В. Контракты и внешнеторговая документация: учебное пособие - Санкт-Петербург: Троицкий мост, 2014
14. Кулешов, А.В. Контракты и внешнеторговая документация : учебное пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. 2-е изд., испр. и доп. Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2014. 256 с. : схем., табл. ISBN 978-5-4377-0050-1 ; То же [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=445258> .
15. Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. Ставрополь : Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. - 132 с. : ил. Библиогр. в кн. ; То же [Электронный

ресурс].  
page=book&id=484959

URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>

## **9. ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ.**

1. eLIBRARY.RU [Электронный ресурс]: электронная библиотека / Науч. электрон. б-ка. — Москва, 1999 — . Режим доступа: <http://elibrary.ru/defaultx.asp> (дата обращения: 01.04.2017). — Яз. рус., англ.

2. Moodle (Контракты и внешнеторговая документация): система виртуального обучения: (база данных) / - Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова., 2018 – Доступ из сети МГУ или после регистрации из сети ун-та, из любой точки имеющий доступ в интернет. <http://moodle.mgu.ru>

3. Российский портал «Открытого образования»  
<http://www.openet.edu.ru>

4. Сайт образовательных ресурсов Даггосуниверситета <http://edu.icc.dgu.ru>

5. Информационные ресурсы научной библиотеки Даггосуниверситета <http://elib.dgu.ru> (доступ через платформу Научной электронной библиотеки elibrary.ru).

6. <http://www.coomd.org> - сайт Всемирной таможенной организации

7. <http://www.customs.ru> - официальный сайт Федеральной таможенной службы

8. <http://www.worldcustomsjournal.org> - международный таможенный электронный журнал.

9. [www.customs.ru](http://www.customs.ru). – Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

10. <http://www.economy.gov.ru/> Сайт министерства Экономического развития РФ.

11. <http://www.beafnd.org> – Фонд «Бюро экономического анализа» (г. Москва)

12. <http://www.imf.org> – Международный валютный фонд.

13. <http://www.csr.ru> – Центр стратегических разработок.

14. <http://gallery.economicus.ru> – материалы об экономистах и направлениях экономической теории

15. <http://www.libertarium.ru> – материалы по экономической теории.

16. <http://eaepe.org> – Европейская ассоциация эволюционной политической экономии

## **10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.**

Освоение таможенного дела подразумевает постоянную работу по изучению и анализу экономических, финансовых, административно-организационных и прочих инструментов, способствующих экономическому росту, прогрессивным изменениям во внешней политике и экономике, повышению производительности труда, выработке способности публично представлять собственные и уже известные научные результаты, что, в свою

очередь, развивает навыки межличностного общения и межличностных отношений, способности противостоять идеологическому манипулированию, что получит дальнейшее развитие на любых занятиях профессионального цикла и во время учебных и производственных практик.

Овладение курсом «Контракты и внешнеторговая документация» создает основу для формирования представления о функционировании документационного обеспечения страны, а также позволяет определить модель и стратегию социально-экономического развития России. Предметом изучения курса являются формы и способы функционирования и развития внешней и национальной экономики, обеспечивающие эффективное использование ресурсов и удовлетворение общественных потребностей. Объектом изучения данного курса является совершенствование системы заключения контрактов по осуществлению внешнеторговой деятельности государства, проблемы организации и тенденции развития.

Основная цель практических занятий - научить студентов понимать смысл долговых обязательств и применять их к конкретным жизненным ситуациям, т.е. выработать у них навыки применения экономического законодательства.

При подготовке к семинарскому занятию, студентам могут быть даны задания для самостоятельной работы. Преподаватель должен выбрать те из них, которые он считает целесообразным дать студентам для выполнения. Задания выполняются студентами письменно в тетради для семинарских занятий и проверяются преподавателем. Если преподаватель сочтет это необходимым, задания могут быть обсуждены в рамках практического занятия.

Настоящая программа по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» предназначена для подготовки специалистов по специальности «таможенное дело» в соответствии с требованиями, отраженными в федеральных государственных образовательных стандартах третьего поколения.

Участие студентов в учебном процессе является важной формой приобретения ими знаний, умений и навыков. К видам учебной работы студентов по курсу "Контракты и внешнеторговая документация" относятся: лекции, учебная самостоятельная работа, семинары, практические занятия, подготовка курсовых и дипломных работ, сдача зачета.

Подготовку к семинарским занятиям рекомендуется начать с повторения конспекта лекций по теме. Для более широкого освещения изучаемого вопроса следует ознакомиться с содержанием учебной литературы, а после изучить научный и нормативный материал по данной теме. В целях более глубокого познания материала следует познакомиться с рекомендованной по теме литературой, которую необходимо законспектировать. В случае возникновения трудностей при изучении материала рекомендуется в тетрадях для семинарских занятий сделать соответствующие записи непонятных вопросов и вынести их на дискуссионное обсуждение во время занятий.

Соответственно поставленной цели строится и методика проведения семинарских (практических) занятий, базирующихся на сочетании теоретических и практических требований, предъявляемых к студентам в процессе подготовки и проведения этих занятий. Это означает, что на занятиях каждая тема изучается, как правило, в двух аспектах, а именно: в начале выявляются знания студентов по теоретическим вопросам конкретной темы, а затем решаются практические задачи с использованием соответствующего нормативно-правового материала. По отдельным темам возможны иные формы работы, не связанные с решением практических задач.

В подобных случаях обсуждение теоретических вопросов сочетается с непосредственным ознакомлением с практическим материалом. Этой цели способствуют конкретные вопросы и тесты, предлагаемые студентам по каждой теме; с их помощью появляется возможность привлечь внимание студентов к углубленному изучению той или иной проблемы.

Рабочая учебная программа исходит из того, что каждая тема, включенная в его содержание, начинается с обсуждения теоретических вопросов, т.е. с выяснения знаний студентом основных понятий и категорий соответствующей учебной дисциплины. Эти вопросы не дублируют полностью программу по изучаемому курсу. Они формируются таким образом, чтобы сконцентрировать внимание на основных проблемах данной темы.

Методика проверки знаний студентов по теоретическим вопросам может быть разнообразной: выделение докладчиков и содокладчиков, групповая беседа без предварительного выделения докладчиков и т.д.

Учебно-методической базой для подготовки студентов к обсуждению теоретических вопросов должны служить конспекты лекций, учебные пособия и учебники, а также рекомендуемая научная литература. Ведущий занятие преподаватель должен давать студентам четкие рекомендации относительно необходимой для подготовки того или иного теоретического вопроса специальной литературы. Целесообразно давать студентам методические советы по плану подготовки соответствующих вопросов.

Главная задача этой части семинарских (практических) занятий заключается в развитии у студентов способностей самостоятельно осмысливать важнейшие категории экономической теории и давать им четкую юридическую характеристику.

В рабочей учебной программе студентам предложены основные теоретические вопросы по каждой теме. Обсуждение каждого теоретического вопроса или группы смежных вопросов должно сопровождаться итоговой оценкой преподавателя.

**11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем.**

При чтении лекций по всем темам курса экономической теории активно используется компьютерная техника для демонстрации слайдов с помощью программного приложения Microsoft Power Point. На семинарских и практических занятиях студенты представляют презентации, подготовленные с помощью программного приложения Microsoft Power Point, подготовленные ими в часы самостоятельной работы.

***Информационные технологии:***

- сбор, хранение, систематизация и выдача учебной и научной информации;
- обработка текстовой, графической и эмпирической информации;
- подготовка, конструирование и презентация итогов исследовательской и аналитической деятельности;
- самостоятельный поиск дополнительного учебного и научного материала, с использованием поисковых систем и сайтов сети Интернет, электронных энциклопедий и баз данных;
- использование электронной почты преподавателей и обучающихся для рассылки, переписки и обсуждения возникших учебных проблем.

В ходе реализации целей и задач учебной практики обучающиеся могут при необходимости использовать возможности информационно-справочных систем, электронных библиотек и архивов.

**12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине.**

- компьютерный класс,
- мультимедийное оборудование,
- информационные базы данных;
- учебная, научная, монографическая литература,
- сборники судебной практики,
- юридическая периодика,
- оборудованные учебные классы,
- залы судебных заседаний

В Юридическом институте университета имеются аудитории ( 1 ауд., 42 ауд.), оборудованные интерактивными, мультимедийными досками, проекторами, что позволяет читать лекции в формате презентаций, разработанных с помощью пакета прикладных программ MS PowerPoint, использовать наглядные, иллюстрированные материалы, обширную информацию в табличной и графической формах, пакет прикладных обучающих программ, а также электронные ресурсы сети Интернет.