

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РФ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ФАКУЛЬТЕТ УПРАВЛЕНИЯ

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности

Образовательная программа

38.04.02 «Менеджмент»

Профиль подготовки
«Налоговый менеджмент»

Уровень высшего образования
магистратура

Форма обучения
Очно-заочная

Статус дисциплины: вариативная

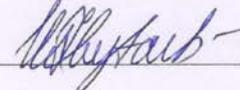
Махачкала 2018 год

Рабочая программа дисциплины «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» составлена в 2018 году в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.04.02 менеджмент (уровень магистратуры) от «30» марта 2015 г. № 322.

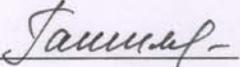
Разработчик: кафедра экономики труда и управления персоналом, Ремиханова Д.А. - к.э.н., профессор 

Рабочая программа дисциплины одобрена:

на заседании кафедры «экономики труда и управления персоналом» от «15» июня 2018г., протокол № 9.

/Зав. кафедрой  Магомедов М.М.

на заседании Методической комиссии факультета управления от «18» июня 2018 г., протокол №10

Председатель  Гашимова Л.Г.

Рабочая программа дисциплины согласована с учебно-методическим управлением « 28 » июня 2018 г. 

СОДЕРЖАНИЕ

Раздел программы	Стр.
Аннотация рабочей программы дисциплины	4
1. Цели освоения дисциплины	5
2. Место дисциплины в структуре ОПОП магистратуры	5
3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (перечень планируемых результатов обучения)	5
4. Объем, структура и содержание дисциплины	7
5. Образовательные технологии	16
6. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов	17
7. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины	23
<i>7.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения дисциплины</i>	23
<i>7.2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, описание шкал оценивания</i>	24
<i>7.3. Типовые контрольные задания</i>	30
<i>7.4. Методические материалы, определяющие процедуру оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций</i>	40
8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины	41
9. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины	41
10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины	41
11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем	42
12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине	42
Приложения	43

Аннотация рабочей программы дисциплины

Дисциплина «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» входит в вариативную часть образовательной программы магистратуры «Налоговый менеджмент» по направлению 38.04.02 «Менеджмент».

Дисциплина реализуется на факультете управления кафедрой «Правовое обеспечение управления».

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с правовым регулированием общественных отношений на всех стадиях бюджетного процесса.

Дисциплина нацелена на формирование следующих компетенций выпускника: профессиональных –ПК-1, ПК-6.

Преподавание дисциплины предусматривает проведение следующих видов учебных занятий: лекции, семинарские занятия, самостоятельная работа.

Рабочая программа дисциплины предусматривает проведение следующих видов контроля успеваемости: текущего контроля в форме контрольной работы и промежуточного контроля в форме экзамена.

Объем дисциплины 3 зачетные единицы, в том числе в академических часах 108 ч. по видам учебных занятий

Семестр	Учебные занятия						СРС, в том числе экза- мен	Форма проме- жуточной атте- стации (зачет, дифференциро- ванный зачет, экзамен
	в том числе							
	Контактная работа обучающихся с преподавателем							
	Все го	из них						
Лек- ции		Лабора- торные занятия	Семи- нарские занятия	КСР	консуль- тации			
9	108	6	-	18		-	84	Экзамен

1. Цели освоения дисциплины

Курс «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» предназначен для конкретизации знаний и понимания методов правового регулирования внешнеэкономической деятельности, необходимых для формирования высокопрофессиональных специалистов.

Цель изучения дисциплины: системное и комплексное изучение правового регулирования международной торговли и связанных с ней вопросов торгового представительства и агентирования, перевозки, осуществления расчетов, инвестиций и разрешения коммерческих споров, формирование юридического понятийного аппарата и навыков юридического мышления.

Задачи изучения дисциплины:

- овладение навыками и умениями профессионального подхода к анализу нормативных правовых актов, соглашений и договоров между конкретными субъектами хозяйственной деятельности, самостоятельной работы по расширению и углублению профессиональных знаний;

- получение прочных знаний по важнейшим проблемам курса на основе изучения нормативных документов международного права и национального законодательства, овладение методологией составления и анализа на их основе документов конкретной практики, знание основных способов защиты прав и законных интересов в коммерческой деятельности.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП магистратуры

Дисциплина «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» входит в вариативную часть образовательной программы магистратуры «Налоговый менеджмент» по направлению 38.04.02 «Менеджмент».

Для изучения курса «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» необходимо опираться на знания, полученные при изучении дисциплин:

- международное право (источники, основные принципы, соотношение международного и национального права, сотрудничество в области торговли, таможенное сотрудничество);

- международное частное право (источники, коллизионные привязки, установление содержания норм иностранного права, квалификация, публичный порядок, понятие и признаки внешнеэкономических сделок, международные расчеты, разрешение споров с участием иностранных лиц в судебных учреждениях различных государств, в международном коммерческом арбитраже);

- гражданское право (сделки, исковая давность, право собственности и риски, обеспечение исполнения обязательств, общие положения о договоре, отдельные виды обязательств);

- гражданский процесс (доказательства и доказывание, судебные расходы, процессуальные сроки, предъявление иска, производство по делам с участием иностранных лиц);

- арбитражный процесс (доказательства и доказывание, судебные расходы, процессуальные сроки, предъявление иска).

3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (перечень планируемых результатов обучения)

Компетенции	Формулировка компетенции из ФГОС ВО	Планируемые результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенций)
ПК-1	способностью управлять организациями, подразделениями, группами (командами) сотрудников, проектами и сетями	<p><i>Знает:</i> состав и особенности нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в сфере внешнеэкономической деятельности, а также существующие в данной отрасли законодательства проблемы, пути дальнейшего совершенствования и развития;</p> <p><i>Умеет:</i> анализировать соответствующие нормативно-правовые акты и грамотно применять полученные знания в самостоятельной практической деятельности при разрешении вопросов, связанных с управлением организациями, подразделениями, командой со-</p>

		<p>трудников, проектами и сетями</p> <p><i>Владеет:</i> основными категориями законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности, навыками управления организациями, подразделениями, связанных с особенностями правового статуса субъектов внешнеэкономической деятельности.</p>
ПК-4	<p>способностью использовать количественные и качественные методы для проведения прикладных исследований и управления бизнес-процессами, готовить аналитические материалы по результатам их применения</p>	<p><i>Знает:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – все виды затрат на обеспечение текущей деятельности организации, разработки и реализации стратегий и программ развития <p><i>Умеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – рассчитывать экономическую эффективность разрабатываемых программ развития, стратегий, учитывающую долгосрочные результаты, соответствующие специфике деятельности образовательных организаций ; – разрабатывать программы управления финансовым обеспечением деятельности организации; <p><i>Владеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> -навыками подготовки аналитических материалов по прогнозам доходов организации от всех видов деятельности

4. Объем, структура и содержание дисциплины.

4.1. Объем дисциплины составляет 3 зачетных единицы, 108 академических часов.

4.2. Структура дисциплины.

№ п/п	Разделы и темы дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)	Самостоятельная работа	Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежу-
-------	---------------------------	---------	-----------------	----------------------------------------------------------------------------------------	------------------------	------------------------------------------------------------------------------

				Лекции	Семинар- ские занятия	Контроль самост. раб.		точной аттеста- ции (по семест- рам)
Модуль 1. Общая часть								
1	Тема 1. Источники правового регулирования международных коммерческих сделок	9	1-	1	2		6	Опросы, участие в дискуссиях
2	Тема 2. Правовая система ВТО	9	2		2		4	Опросы, участие в дискуссиях, представление докладов
3	Тема 3. Субъекты внешне-экономической деятельности	9	3	1	2		4	Опросы, участие в дискуссиях, представление докладов, выполнение тестовых заданий
4	Тема 4. Правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров	9	4		2	1	4	Контрольная работа
5	Тема 5. Правовое регулирование по торговому представительству и агентству	9	5	1	2		6	Опросы, участие в дискуссиях, представление докладов
Итого по модулю				3	10		24	
Модуль 2.								
6	Тема 1. Правовое регулирование лизинга и факторинга	9	6	1	2		6	Опросы, участие в дискуссиях, представление докладов, выполнение тестовых заданий
7	Тема 2. Основы правового регулирования международных перевозок	9	7	1	2	1	4	Опросы, участие в дискуссиях, представление докладов
8	Тема 3. Правовые основы платежно-расчетных отношений в международном торговом обороте	9	8		1		4	Опросы, участие в дискуссиях, представление докладов, выполнение тестовых заданий
9	Тема 4. Правовое регулирование иностранных инвестиций	9	9		1		4	Опросы, участие в дискуссиях, представление докладов, выполнение тестовых заданий
10	Тема 5. Разрешение ком-	9	10	1	2		6	Опросы, участие в дискуссиях, пред-

мерческих споров в порядке арбитража и посредничества								ставление докладов, выполнение тестовых заданий
<i>Итого по модулю 2:</i>	9	6-10	3	8	1	24	Контрольная работа	
Промежуточный контроль	9	-	-	-	-		Экзамен (36ч)	
ИТОГО:	9	1-11	6	18		48	108	

4.3. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам).

Модуль 1.

Тема 1. Источники правового регулирования международных коммерческих сделок

Договоры и соглашения двустороннего характера. Международные организации, разрабатывающие документы по проблемам международной торговли и сотрудничества (ЮНСИТРАЛ, УНИДРУА, ВТО и др.). Многосторонние конвенции и соглашения. Национальное законодательство и международное право. Коллизионные нормы. Правовые (торговые и т.п.) обычаи и обыкновения. Документы рекомендательного характера.

Тема 2. Россия и правовая система ВТО. Международные соглашения системы ВТО

Понятие Всемирной торговой организации (ВТО). Членство в ВТО. Задачи и функции ВТО. Структура ВТО. Принципы деятельности ВТО. Присоединение к ВТО. Система соглашений ВТО: структура и состав. Генеральное соглашение по тарифам и торговле. Соглашение о защитных мерах. Соглашение об антидемпинговых мерах. Соглашение о субсидиях и компенсационных мерах. Соглашение о технических барьерах в торговле. Соглашение о лицензировании экспорта. Соглашения о связанных с торговлей мерах по привлечению инвестиций. Соглашение о правилах таможенной оценки. Соглашение о предвывозной проверке. Соглашение о правилах определения места происхождения товара. Соглашение по сельскому хозяйству. Соглашение о санитарных и фитосанитарных мерах. Соглашение по текстилю и одежде. Генеральное соглашение по торговле услугами. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности. Соглашение о торговле в гражданской авиации. Соглашение о государственных закупках.

Тема 3. Субъекты внешнеэкономической деятельности

Правовые формы предпринимательской деятельности по праву России. Физические и юридические лица как субъекты внешнеэкономической деятельности. Государство и государственные организации как субъекты внешнеэкономической деятельности. Государственная мо-

нополия на некоторые виды внешнеэкономической деятельности. Основные черты правового положения предпринимательских организаций в зарубежных странах.

Тема 4. Правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров

Источники правового регулирования договора международной купли-продажи товаров. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция). Общие условия поставок нормативного и факультативного характера. Документы Международной торговой палаты «ИНКОТЕРМС 2000». Принципы международных коммерческих договоров. Применимое право. Договор международной купли-продажи товаров. Понятие договора международной купли-продажи товаров. Заключение договора. Регулирование основных условий договора. Ответственность и регулирование разногласий, возникающих при исполнении обязательств, Ответственность за нарушение и неисполнение обязательств по договору международной купли-продажи. Претензии и претензионный порядок. Исковая давность по требованиям, основанным на контрактах международной купли-продажи.

Тема 5. Правовое регулирование по торговому представительству и агентству

Правовые формы представительства. Основания возникновения отношений представительства и его виды. Прямое и косвенное представительство. Договор поручения. Договоры комиссии и консигнации. Договор агентирования. Договор о продвижении товаров (дистрибьюторский договор).

Модуль 2.

Тема 1. Правовое регулирование лизинга и факторинга

Понятие финансового лизинга. Правовое регулирование финансового лизинга в российском законодательстве и международном праве. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге (Оттава, 1988). Федеральный закон «О финансовой аренде (лизинге)»- 1998 г. Виды лизинга. Понятие факторинга. Правовое регулирование факторинга. Конвенция УНИДРУА о международном факторинге (Оттава, 1988). Законодательство РФ о международном факторинге (финансировании под уступку права требования).

Тема 2. Международные перевозки

Понятие международной перевозки. Международные железнодорожные перевозки. Международные автомобильные перевозки. Международные воздушные перевозки. Международные морские перевозки.

Тема 3. Правовые основы платежно-расчетных отношений в международном торговом обороте

Общая характеристика источников. Формы международных расчетов. Расчеты по аккредитиву. Расчеты по инкассо. Расчеты платежными поручениями (банковский перевод). Вексель и чек. Банковская гарантия.

Тема 4. Правовое регулирование иностранных инвестиций

Понятие иностранных инвестиций. Источники правового регулирования. Многосторонние соглашения. Вашингтонская конвенция о порядке разрешения инвестиционных споров между государством и лицом другого государства 1965 г. Сеульская конвенция об учреждении многостороннего Агентства по гарантиям инвестиций 1985 г. Договор к Европейской энергетической хартии. Двусторонние международные соглашения. Национальное право. Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации». Правовое положение иностранного инвестора в Российской Федерации. Разрешение инвестиционных споров.

Тема 5. Разрешение коммерческих споров в порядке арбитража и посредничество

Понятие и виды арбитража. Правовые основы деятельности коммерческого арбитража. Европейская конвенция о международном коммерческом арбитраже 1961 г. Арбитражный Регламент Европейской экономической комиссии ООН 1966 г., Арбитражный Регламент ЮНСИТРАЛ 1976 г. Международные арбитражные соглашения: понятие и виды. Признание и исполнение иностранных арбитражных решений. Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г.

Посредничество (медиация). Особенности оснований и процедуры посредничества. Правовые основы деятельности.

5. Образовательные технологии

Для проведения лекционных и семинарских занятий используются различные образовательные технологии.

При ведении семинарских занятий по данной дисциплине используются такие стандартные методы обучения, как тестирование, фронтальный опрос, индивидуальный опрос, метод малых групп и т.п.

При ведении занятий определенное количество часов отведено интерактивным формам. Лекции при этом проводятся с использованием средств визуализации лекционного материала (мультимедийных

презентаций) и применением таких методов и технологий, как дискуссия, проблемная лекция и т.п. При проведении семинаров в интерактивной форме могут использоваться следующие методы: дебаты, круглый стол, мини-конференция и т.п. Распределение часов по проведению занятий в интерактивной форме и методика проведения интерактивного занятия представлены в Приложениях 1 и 2.

Кроме того, в процессе изучения дисциплины с целью повышения качества обучения предполагается использование научно-исследовательской работы студентов.

6. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов

Самостоятельная работа по дисциплине «Правовое регулирование внешне-экономической деятельности» (48 часов) предусматривает:

Раздел дисциплины	№ занятия	Вид работы	Норма времени на выполнение (в часах)
Тема 1	1	изучение разделов дисциплины по учебной литературе, в том числе вопросов, не освещаемых на лекциях	2
		подготовка к семинарским занятиям	2
		подготовка к контролю текущих знаний по дисциплине	2
Тема 2	2	изучение разделов дисциплины по учебной литературе, в том числе вопросов, не освещаемых на лекциях	1
		подготовка к семинарским занятиям	1
		подготовка к контролю текущих знаний по дисциплине	2
Тема 3	3	изучение разделов дисциплины по учебной литературе, в том числе вопросов, не освещаемых на лекциях	1
		подготовка к семинарским занятиям	2
		подготовка к контролю текущих знаний по дисциплине	1
Тема 4	4	изучение разделов дисциплины по учебной литературе, в том числе вопросов, не освещаемых на лекциях	1
		подготовка к семинарским занятиям	2
		подготовка к контролю текущих знаний по дисциплине	1
Тема 5	5	изучение разделов дисциплины по	2

		учебной литературе, в том числе вопросов, не освещаемых на лекциях	
		подготовка к семинарским занятиям	2
		подготовка к контролю текущих знаний по дисциплине	2
Тема 6	6	изучение разделов дисциплины по учебной литературе, в том числе вопросов, не освещаемых на лекциях	2
		подготовка к семинарским занятиям	2
		подготовка к контролю текущих знаний по дисциплине	2
Тема 7	7	изучение разделов дисциплины по учебной литературе, в том числе вопросов, не освещаемых на лекциях	1
		подготовка к семинарским занятиям	2
		подготовка к контролю текущих знаний по дисциплине	1
Тема 8	8	изучение разделов дисциплины по учебной литературе, в том числе вопросов, не освещаемых на лекциях	1
		подготовка к семинарским занятиям	2
		подготовка к контролю текущих знаний по дисциплине	1
Тема 9	9	изучение разделов дисциплины по учебной литературе, в том числе вопросов, не освещаемых на лекциях	1
		подготовка к семинарским занятиям	2
		подготовка к контролю текущих знаний по дисциплине	1
Тема 10	10	изучение разделов дисциплины по учебной литературе, в том числе вопросов, не освещаемых на лекциях	2
		подготовка к семинарским занятиям	2
		подготовка к контролю текущих знаний по дисциплине	2
Промежуточный контроль		подготовка к контролю итоговых знаний по дисциплине (экзамену)	48

Темы дисциплины для самостоятельного изучения:

Тема дисциплины	Содержание темы для самостоятельного изучения и ссылки на литературу	Кол-во часов	Форма контроля
Тема 1	<p>Источники правового регулирования международных коммерческих сделок Вопросы для изучения</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Внешнеторговые сделки как объект правового регулирования 2. Методы правового регулирования 3. Правовые аспекты пресечения недобросовестной конкуренции во внешнеэкономической деятельности <p>Литература:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Булгакова, О. А.. Международное частное право [Текст] : учебное пособие для направления подготовки 030900.62 "Юриспруденция" / О. А. Булгакова. - М. : МГУУ ПМ, 2014.. 2. Мантусов, В. Б. Международная экономическая интеграция в современных мирохозяйственных отношениях: учебное пособие. Гриф УМЦ "Профессиональный учебник" / В. Б. Мантусов. - М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2012 3. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] : учебное пособие / Щербина Н. Г. - Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. 	6	<p>- работа с нормативно-правовыми документами и законодательной базой;</p> <p>- решения практических и ситуационных задач;</p>
Тема 2	<p>Правовая система ВТО Вопросы для изучения:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Роль Всемирной торговой организации в регулировании международной торговли. 2. Регулирование торгового оборота в рамках Европейского Союза. 3. Система соглашений ВТО 4. Урегулирование споров в рамках ВТО <p>Литература:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Мантусов, В. Б. Международная экономическая интеграция в современных мирохозяйственных отношениях: учебное пособие. Гриф УМЦ "Профессиональный учебник" / В. Б. Мантусов. - М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2012 	4	<p>- работа с нормативно-правовыми документами и законодательной базой;</p> <p>- конспект выводов и предложений на основе проведенного анализа.</p>
Тема 3	<p>Субъекты внешнеэкономической деятельности Вопросы для изучения</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Участие государства и государствен- 	4	<p>- работа с нормативно-правовыми документами и законодательной базой;</p>

	<p>ных организаций во внешнеэкономической деятельности</p> <p>2. Особенности внешнеэкономической деятельности в сфере военно-технического сотрудничества</p> <p>Литература:</p> <p>1. Гасанов К.К. Международное частное право [Электронный ресурс] : учебное пособие / Гасанов К. К. - Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2012.</p> <p>2. Гражданское право : учебник. Гриф УМС МВД РФ / ред.: М. В. Карпычев, А. М. Хужин. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : ФОРУМ : Инфра-М, 2011.</p>		<p>- поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации, подготовка письменного заключения по обзору информации;</p>
Тема 4	<p>Правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров</p> <p>Вопросы для изучения</p> <p>1. Ответственность и регулирование разногласий, возникающих при исполнении обязательств</p> <p>2. Применение правил ИНКОТЕРМС при заключении договоров международной купли-продажи товаров. Базисные условия поставок ИНКОТЕРМС 2000</p> <p>Литература:</p> <p>1. Вопросы международного частного, сравнительного и гражданского права, международного коммерческого арбитража. / сост. и науч. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова, А.И. Муранов, Е.В. Вершинина. – М.: Статут, 2013. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: СПС Консультант Плюс</p>	4	<p>-подготовить обзор арбитражной практики по рассмотрению дел об ответственности за неисполнение договоров международной купли-продажи товаров;</p> <p>- конспект выводов и предложений на основе проведенного анализа.</p>
Тема 5	<p>Правовое регулирование по торговому представительству и агентству</p> <p>Вопросы для изучения</p> <p>1. Договор агентирования</p> <p>Договор о продвижении товаров</p> <p>Литература:</p> <p>1. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров: Комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров. – 4-е изд., испр. и доп. - М.: Статут, 2013. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: Консультант Плюс</p>	6	<p>- работа с нормативно-правовыми документами и законодательной базой;</p> <p>- поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации, подготовка письменного заключения по обзору информации;</p>
Тема 6	<p>Основы правового регулирования международных перевозок</p> <p>Вопросы для изучения</p>	6	<p>- работа с нормативно-правовыми документами и законодательной</p>

	<p>1. Международные морские перевозки 2. Договор международной перевозки грузов</p> <p>Литература:</p> <p>1. Гасанов К.К. Международное частное право [Электронный ресурс] : учебное пособие / Гасанов К. К. - Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2012.</p> <p>2. Гражданское право : учебник. Гриф УМС МВД РФ / ред.: М. В. Карпычев, А. М. Хужин. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : ФОРУМ : Инфра-М, 2011.</p>		<p>базой;</p> <p>- поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации, подготовка письменного заключения по обзору информации;</p>
Тема 7	<p>Правовые основы платежно-расчетных отношений в международном торговом обороте</p> <p>Вопросы для изучения</p> <p>1. Банковская гарантия</p> <p>Литература:</p> <p>1. Гасанов К.К. Международное частное право [Электронный ресурс] : учебное пособие / Гасанов К. К. - Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2012.</p>	4	<p>- работа с нормативно-правовыми документами и законодательной базой;</p> <p>- поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации, подготовка письменного заключения по обзору информации;</p>
Тема8	<p>Правовое регулирование иностранных инвестиций</p> <p>Вопросы для изучения</p> <p>1. Правовое положение иностранного инвестора в Российской Федерации</p> <p>Литература:</p> <p>1. Гасанов К.К. Международное частное право [Электронный ресурс] : учебное пособие / Гасанов К. К. - Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2012.</p> <p>2. Гражданское право : учебник. Гриф УМС МВД РФ / ред.: М. В. Карпычев, А. М. Хужин. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : ФОРУМ : Инфра-М, 2011.</p>	4	<p>работа с нормативно-правовыми документами и законодательной базой;</p> <p>- поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации, подготовка письменного заключения по обзору информации;</p>
Тема9	<p>Разрешение коммерческих споров в порядке арбитража и посредничества</p> <p>Вопросы для изучения</p> <p>1. Регламент Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации</p> <p>Литература:</p> <p>1. Вопросы международного частного, сравнительного и гражданского права, международного коммерческого арбитража. / сост. и науч. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова, А.И. Муранов, Е.В.</p>	4	<p>- подготовить обзор арбитражной практики по рассмотрению дел об ответственности за неисполнение договоров международной купли-продажи товаров;</p> <p>- конспект выводов и предложений на основе проведенного анализа.</p>

	Вершинина. – М.: Статут, 2013. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: СПС Консультант Плюс		
Тема10	Тема 2. Основы правового регулирования международных перевозок Вопросы для изучения 1. Международные морские перевозки 2. Договор международной перевозки грузов Литература: 1. Гасанов К.К. Международное частное право [Электронный ресурс] : учебное пособие / Гасанов К. К. - Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2012. 2. Вопросы международного частного, сравнительного и гражданского права, международного коммерческого арбитража./ сост. и науч. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова, А.И. Муранов, Е.В. Вершинина. – М.: Статут, 2013. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: СПС Консультант Плюс	6	- работа с нормативно-правовыми документами и законодательной базой; - поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации, подготовка письменного заключения по обзору информации;
Итого		48	

7. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины

7.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения дисциплины

Компетенция	Знания, умения, навыки	Процедура освоения
ПК – 1 способностью управлять организациями, подразделениями, группами (командами) сотрудников, проектами и сетями	<i>Знать:</i> состав и особенности нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в сфере внешнеэкономической деятельности, а также существующие в данной отрасли законодательства проблемы, пути дальнейшего совершенствования и развития корпоративных финансов; <i>Уметь:</i> анализировать соответствующие нормативно-правовые акты и грамотно применять полученные знания в самостоятельной практической деятельности при разрешении вопросов,	Устный опрос, письменный опрос, научная конференция

	<p>связанных с управлением и развитием корпоративных финансов</p> <p><i>Владеть:</i> основными категориями законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности, навыками управления корпоративными финансами, связанных с особенностями правового статуса субъектов внешнеэкономической деятельности.</p>	
<p>ПК-4 способностью использовать количественные и качественные методы для проведения прикладных исследований и управления бизнес-процессами, готовить аналитические материалы по результатам их применения</p>	<p><i>Знать:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – все виды затрат на обеспечение текущей деятельности организации, разработки и реализации стратегий и программ развития <p><i>Уметь:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – рассчитывать экономическую эффективность разрабатываемых программ развития, стратегий, учитывающую долгосрочные результаты, соответствующие специфике деятельности образовательных организаций ; – разрабатывать программы управления финансовым обеспечением деятельности организации; <p><i>Владеть:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> -навыками подготовки аналитических материалов по прогнозам доходов организации от всех видов деятельности . 	

7.2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, описание шкал оценивания.

ПК-1

Схема оценки уровня формирования компетенции «способностью управлять организациями, подразделениями, группами (командами) сотрудников, проектами и сетями»

Уровень	Показатели (что обучающийся должен продемонстрировать)	Оценочная шкала		
		Удовлетворительно	Хорошо	Отлично

Пороговый	<p><i>Знать:</i> состав и особенности нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в сфере внешнеэкономической деятельности, а также существующие в данной отрасли законодательства проблемы, пути дальнейшего совершенствования и развития;</p>	<p>Имеет неполное представление о составе и особенностях нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в сфере внешнеэкономической деятельности, а также о существующих в данной отрасли законодательства проблемах, путях дальнейшего совершенствования и развития</p>	<p>Допускает неточности в понимании особенностей нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в сфере внешнеэкономической деятельности, а также не вполне понимает существующие в данной отрасли законодательства проблемы и не может четко определить пути дальнейшего совершенствования и развития методов управления корпоративными финансами для решения стратегических задач;</p>	<p>Демонстрирует четкое представление о составе и особенностях нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в сфере внешнеэкономической деятельности, а также о существующих в данной отрасли законодательства проблемах, путях дальнейшего совершенствования и развития методов управления корпоративными финансами для решения стратегических задач</p>
-----------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Пороговый	<p><i>Уметь:</i> анализировать соответствующие нормативно-правовые акты и грамотно применять полученные знания в самостоятельной практической деятельности при разрешении вопросов, связанных с управлением корпоративными финансами</p>	<p>Демонстрирует слабое умение самостоятельно анализировать соответствующие нормативно-правовые акты и грамотно применять полученные знания в самостоятельной практической деятельности при разрешении вопросов, связанных с управлением корпоративными финансами для решения стратегических задач и</p>	<p>Может самостоятельно с допущением некоторых неточностей анализировать соответствующие нормативно-правовые акты и грамотно применять полученные знания в самостоятельной практической деятельности при разрешении вопросов, связанных с развитием методов управления корпоративными финансами для решения стратегических задач</p>	<p>Может эффективно самостоятельно анализировать соответствующие нормативно-правовые акты и грамотно применять полученные знания в самостоятельной практической деятельности при разрешении вопросов, связанных с развитием методов управления корпоративными финансами</p>
Пороговый	<p><i>Владеть:</i> основными категориями законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности, навыками управления корпоративными финансами, связанными с особенностями правового статуса субъектов внешнеэкономической деятельности для решения стратегических задач</p>	<p>Демонстрирует слабое владение основными категориями законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности, навыками управления корпоративными финансами, связанными с особенностями правового статуса субъектов внешнеэкономической деятельности</p>	<p>Демонстрирует неполное владение основными категориями законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности, навыками управления корпоративными финансами, связанными с особенностями правового статуса субъектов внешнеэкономической деятельности для решения стратегических задач</p>	<p>Демонстрирует достаточное владение основными категориями законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности, навыками управления корпоративными финансами, связанными с особенностями правового статуса субъектов внешнеэкономической деятельности</p>

ПК -4

Схема оценки уровня формирования компетенции «способностью использовать количественные и качественные методы для проведения прикладных исследований и управления бизнес-процессами, готовить аналитические материалы по результатам их применения»

Уровень	Показатели (что обучающийся должен продемонстрировать)	Оценочная шкала		
		Удовлетворительно	Хорошо	Отлично
Пороговый	<i>Знать:</i> современную нормативную базу финансовой деятельности организаций;	Имеет неполное представление о составе и особенностях нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в сфере внешнеэкономической деятельности, а также о существующих в данной отрасли законодательства проблемах, путях дальнейшего совершенствования и развития	Допускает неточности в понимании особенностей нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в сфере внешнеэкономической деятельности, а также не вполне понимает существующие в данной отрасли законодательства проблемы и не может четко определить пути дальнейшего совершенствования и развития методов управления корпоративными финансами для решения стратегических задач;	Демонстрирует четкое представление о составе и особенностях нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в сфере внешнеэкономической деятельности, а также о существующих в данной отрасли законодательства проблемах, путях дальнейшего совершенствования и развития методов управления корпоративными финансами для решения стратегических задач

Пороговый	<p><i>Уметь:</i> анализировать соответствующие нормативно-правовые акты и грамотно применять полученные знания в самостоятельной практической деятельности при разрешении вопросов, связанных с управлением корпоративными финансами</p>	<p>Демонстрирует слабое умение самостоятельно анализировать соответствующие нормативно-правовые акты и грамотно применять полученные знания в самостоятельной практической деятельности при разрешении вопросов, связанных с управлением корпоративными финансами для решения стратегических задач и</p>	<p>Может самостоятельно с допущением некоторых неточностей анализировать соответствующие нормативно-правовые акты и грамотно применять полученные знания в самостоятельной практической деятельности при разрешении вопросов, связанных с развитием методов управления корпоративными финансами для решения стратегических задач</p>	<p>Может эффективно самостоятельно анализировать соответствующие нормативно-правовые акты и грамотно применять полученные знания в самостоятельной практической деятельности при разрешении вопросов, связанных с развитием методов управления корпоративными финансами</p>
Пороговый	<p><i>Владеть:</i> основными категориями законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности, навыками управления корпоративными финансами, связанными с особенностями правового статуса субъектов внешнеэкономической деятельности для решения стратегических задач</p>	<p>Демонстрирует слабое владение основными категориями законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности, навыками управления корпоративными финансами, связанными с особенностями правового статуса субъектов внешнеэкономической деятельности</p>	<p>Демонстрирует неполное владение основными категориями законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности, навыками управления корпоративными финансами, связанными с особенностями правового статуса субъектов внешнеэкономической деятельности для решения стратегических задач</p>	<p>Демонстрирует достаточное владение основными категориями законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности, навыками управления корпоративными финансами, связанными с особенностями правового статуса субъектов внешнеэкономической деятельности</p>

Если хотя бы одна из компетенций не сформирована, то положительной оценки по дисциплине быть не может.

7.3. Типовые контрольные задания

Целью написания рефератов является более детальное изучение и рассмотрение студентами отдельных, наиболее интересующих их тем. При написании реферата студент должен полностью раскрыть его тему и осветить все основные вопросы, относящиеся к данной теме. Реферат должен быть написан в определенной форме, соответствующей всем требованиям написания рефератов, со всеми реквизитами и в количестве листов от 10 до 15.

1. Система управления внешнеэкономической деятельностью на уровне государства.
2. Проблемы интеграции России в систему мирохозяйственных связей.
3. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера.
4. Договор международной купли-продажи товаров.
5. Валютно-финансовые отношения предприятий с зарубежными партнерами.
6. Особенности внешнеэкономической деятельности в свободных экономических зонах.
7. Проблемы развития внешнеторговой деятельности в России.
8. Управление внешнеэкономической деятельностью на уровне региона.
9. Россия и Всемирная торговая организация – проблемы взаимоотношений.
10. Международная торговля сырьевыми товарами.
11. Основные сделки по оказанию услуг и выполнению работ во внешней торговле России.
12. Содержание агентских соглашений, заключаемых российскими участниками внешнеторговой деятельности, основные права и обязанности сторон.
13. Особенности договоров комиссии, консигнации, поручения и других торгово-посреднических соглашений, применяемых в отечественной внешнеторговой практике.
14. Содержание работы по подготовке внешнеторговых сделок.

15. Обязательства участников внешнеторговой деятельности, вытекающие из Хартии российских экспортеров.
16. Значение Конвенции Организации Объединенных Наций «О договорах международной купли-продажи товаров» и ее применение в отечественной внешнеторговой практике.
17. Использование рекомендаций Международной торговой палаты при осуществлении внешнеторговых операций.
18. Изучение торговой практики неторговых обычаев, существующих на зарубежных рынках.
19. Составление оферты на продажу экспортного товара и анализ оферт, полученных от иностранных поставщиков.
20. Порядок подписания внешнеторговых сделок.
21. Оформление результатов коммерческих переговоров, проведенных с иностранным контрагентом.
22. Требования по сертификации экспортной и импортной продукции, установленные российским законодательством и международными стандартами.
23. Гарантийные обязательства продавца во внешнеторговых контрактах.
24. Основные способы платежа и формы (средства) расчетов, применяемые в отечественной внешнеторговой практике.
25. Условия сдачи-приемки товара по количеству и качеству в экспортных и импортных контрактах, их значение и связь с другими условиями контрактов.
26. Применение форс-мажорной оговорки и положения о существенном изменении обстоятельств во внешнеторговых контрактах.
27. Содержание арбитражной оговорки во внешнеторговых контрактах.
28. Подготовка товара для поставки на экспорт.
29. Контроль за изготовлением импортного товара и подготовкой его к отгрузке из-за границы.
30. Порядок таможенного оформления экспортных и импортных товаров.
31. Проведение расчетов за экспортные и импортные товары в целях максимальной защиты интересов российской стороны.
32. Порядок заявления претензий контрагенту и арбитражных исков по внешнеторговым спорам.

33. Порядок рассмотрения и отклонения или удовлетворения претензий, поступивших от иностранных контрагентов.

34. Электронный обмен данными (ЭОД): общее понятие, основные элементы, внедрение ЭОД в практику работы участника внешнеэкономической деятельности.

35. Роль международных организаций и стандартов при внедрении и функционировании систем ЭОД.

36. Правовое регулирование электронных торговых площадок.

37. Формы оплаты, используемые в электронных магазинах.

38. Правовое положение субъектов внешнеэкономической деятельности.

39. Международная электронная торговля.

40. Особенности международного договора купли-продажи.

41. Законодательство иностранных государств о пресечении не добросовестной конкуренции.

42. Правовое регулирования сертификации иностранных товаров.

43. Механизмы разрешения коммерческих споров во внешнеэкономической деятельности.

44. Понятие, форма и порядок заключения международных коммерческих контрактов.

45. Механизм разрешения споров в рамках Всемирной торговой организации.

46. Правовое регулирование валютного контроля.

47. Факторинг в международной торговле.

Примерная тематика эссе

Контроль освоения дисциплины проводится и через написание обучающимися эссе. Эссе выражает индивидуальные впечатления и соображения студента по конкретной проблеме и не претендует на исчерпывающую или определяющую трактовку темы. В отношении объёма эссе соразмерно с научной статьёй. Эссеистическому стилю свойственны образность, подвижность ассоциаций, афористичность, нередко и разговорная интонация.

- Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности:

- Внутреннее законодательство РФ;
- Роль международных торговых обычаев в регулировании внешнеэкономической деятельности;
- Правовая природа и условия применения ИНКОТЕРМС;
- Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА.
 - Субъекты внешнеэкономической деятельности:
- Порядок открытия представительств иностранных фирм в РФ;
- Правовое положение торговых представительств РФ за границей согласно международным договорам и внутреннему законодательству.
 - Внешнеторговые контракты:
- Договор купли-продажи;
- Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи;
- Представительство и посредничество в сфере внешнеэкономической деятельности;
- Договор подряда в сфере внешнеэкономической деятельности;
- Договор страхования в сфере внешнеэкономической деятельности;
- Договор финансового лизинга в сфере внешнеэкономической деятельности;
- Договор факторинга в сфере внешнеэкономической деятельности;
 - Применение норм об исковой давности в отношениях между российскими и иностранными контрагентами (Нью-Йоркская конвенция 1974 г.).
 - Способы разрешения внешнеэкономических споров:
- Судебные;
- внесудебные (альтернативные);
- Претензионный порядок;
- Медиация;

- Согласительные процедуры.

- Последствия вступления России в ВТО, для малого и среднего предпринимательства РФ.

В рамках курса студент может подготовить эссе по иным вопросам. Конкретная тема подлежит в этом случае согласованию с преподавателем.

Система контроля знаний и навыков обучающихся включает:
письменную домашнюю работу
тестирование.

Тест включает 40 вопросов (2 варианта по 20 вопросов), каждый вопрос оценивается в 5 баллов. Для получения удовлетворительной оценки необходимо набрать от 51 до 65 баллов. Для получения хорошей оценки необходимо набрать от 66 до 85 баллов. Для получения отличной оценки необходимо набрать от 86 до 100 баллов.

По дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» каждый студент должен выполнить домашнюю работу, в которой необходимо раскрыть понятия по одному из вариантов:

- 1) аваль, валютный демпинг, эмбарго, фрахт;
- 2) котировка иностранных валют, тратта, ЮНКТАД, коносамент;
- 3) трансфертные цены, девальвация, ремитент, налоговая гавань;
- 4) авуары, валютная корзина, опцион, преференция;
- 5) валютный паритет, ножницы цен, декларант, книжка МДП;
- 6) валютный курс, товарный демпинг, маржа, демерредж;
- 7) ревальвация, антидемпинговая пошлина, клиринг, индент;
- 8) аллонж, валюта, франкировка, специальные защитные меры;
- 9) валютные риски, картельные соглашения, полис, лот;
- 10) валютная оговорка, базисные условия поставки, коммерческое предприятие стороны, СДР;
- 11) Lex mercatoria, карнет АТА, делькредере, оферта.

Целью выполнения задания является выработка навыков владения специальной терминологией в области внешнеэкономической деятельности.

Перед выполнением задания необходимо ознакомиться с литературой, рекомендованной по соответствующим разделам дисциплины. Чтобы правильно раскрыть содержание терминов, необходимо обратиться к нескольким теоретическим источникам, а если термин имеет закрепление в законодательстве или международных актах, то необходимо изучить соответствующие документы. После этого необходимо выявить признаки термина, выяснить, существуют ли его различные значения, и только после этого оформить окончательный ответ.

Задания оцениваются «зачтено» или «не зачтено». В последнем случае преподаватель должен письменно указать недостатки работы, которые не позволяют засчитать выполнение задания, и дает рекомендацию переделать работу полностью или доделать и устранить недостатки работы. Переделанная работа должны быть сдана за 1 неделю до окончания семестра.

Примерные вопросы для подготовки к промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины (экзамену)

1. Понятие таможенной территории и таможенной границы.
2. Понятие и виды таможенных пошлин.
3. Таможенные льготы. Система преференций.
4. Понятие и виды таможенных режимов и процедур.
5. Квотирование и лицензирование.
6. Экспортный контроль.
7. Валютный контроль.
8. Количественные ограничения и запреты.
9. Антидемпинговые меры: понятие демпинга; антидемпинговый процесс; введение антидемпинговой пошлины
10. Понятие экономической концентрации.
11. Антитрестовское регулирование США.
12. Конкурентная политика ЕС.
13. Понятие и виды рынков.
14. Понятие монополии и ее виды.
15. Понятие доминирующего положения хозяйствующего субъекта.

16. Формы недобросовестной конкуренции в РФ.
17. Унификация и развитие права международной торговли в рамках Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ).
18. Значение Международного института унификации частного права (УНИДРУА) в деле развития и унификации права международной торговли.
19. Роль Всемирной торговой организации в регулировании международной торговли.
20. Регулирование торгового оборота в рамках Европейского Союза.
21. Регулирование торговых отношений в рамках СНГ.
22. Деятельность Международной торговой палаты по унификации права международной торговли.
23. Международно-правовое регулирование вопросов недобросовестной конкуренции.
24. Законодательство о пресечении недобросовестной конкуренции в иностранных государствах.
25. Правовые основы пресечения недобросовестной конкуренции в Российской Федерации.
26. Что представляет собой теория *Lex mercatoria*?
27. Понятие торгово-посреднических операций
28. Виды торговых посредников.
29. Преимущества использования торговых посредников.
30. . Виды торгово-посреднических операций
31. . Организационные формы торгово-посреднических фирм.
32. Схема международных лизинговых отношений
33. Классификация сделок международного лизинга .
34. Правоприменительная практика к сделкам международного лизинга.
35. Понятие валютного контроля в РФ.
36. Таможенное регулирование лизинговых операций
37. Налоговые аспекты международных лизинговых сделок в России.
38. Риски осуществления сделок международного лизинга.
39. Способы снижения рисков при осуществлении лизинговых сделок.
40. Понятие и форма договора международной купли-продажи товаров.
41. Заключение договора международной купли-продажи товаров путем обмена посланиями и в виде единого документа.

42. Содержание договора международной купли-продажи. Существенные и факультативные условия. Базисные условия.
43. Особенности правового регулирования бартерных сделок
44. Исполнение международного коммерческого контракта. Принципы исполнения
45. Основания прекращения международного коммерческого контракта. Отказ от договора.
46. Последствия ненадлежащего исполнения.
47. Ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора международной купли-продажи товаров.
48. Разрешение споров по договору международной купли-продажи:
49. . Исковая давность в международном коммерческом обороте.
50. Понятие внешнеторговой бартерной сделки.
51. Общие требования к заключению внешнеторговых бартерных сделок
52. Правовое регулирование внешнеторговых бартерных сделок.
53. Документарный аккредитив в системе международных расчетов: понятие, виды, регулирование.
54. Расчеты по инкассо в международных отношениях: понятие, регулирование.
55. Банковский перевод в международных расчетах: понятие, виды, регулирование.
56. Чек в международных расчетах: понятие, сроки обращения, регулирование.
57. Вексель в международных расчетах: понятие, виды, регулирование.
58. Банковские гарантии при осуществлении международных расчетов. Понятие гарантии. Значение гарантии при осуществлении различных видов международных расчетов.

7.4. Методические материалы, определяющие процедуру оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

Общий результат выводится как интегральная оценка, складывающаяся из те-

кущего контроля - 50% и промежуточного контроля - 50%.

Текущий контроль по дисциплине включает:

- посещение занятий – 10 баллов (на каждом занятии),
- участие на семинарских занятиях - 90 баллов (на каждом занятии),
- выполнение домашних (аудиторных) контрольных работ - 100 баллов.

Промежуточный контроль по дисциплине включает:

- устный опрос - 70 баллов,
- кейс-задание - 30 баллов.

8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины.

Основная:

1. Щербина Н.Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] / Н.Г. Щербина, Е.М. Щербина. — Электрон. текстовые данные. — Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — 978-5-9590-0580-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html>

2. Жиряева Е.В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс] : учебное пособие / Е.В. Жиряева. — Электрон. текстовые данные. — СПб. : Интермедия, 2015. — 130 с. — 978-5-4383-0100-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Дополнительная литература

1. Конституция Российской Федерации 1993г.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации, части первая, вторая, третья и четвертая.
3. Закон о международных договорах Российской Федерации 1995г. №101-ФЗ с последующими изменениями.
4. Закон о валютном регулировании и валютном контроле 2003г. №173-ФЗ с последующими изменениями.
5. Закон об обществах с ограниченной ответственностью 1998г. №14-ФЗ с последними изменениями от 30.12.2008 №312-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные акты Российской Федерации» и от 19.07.2009 №205-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
6. Закон об акционерных обществах 1995г. №208-ФЗ с последними изменениями от 03.06.2009г. №115-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об акционерных обществах»
7. Закон о производственных кооперативах 1996г. №41-ФЗ с последующими изменениями ФЗ от 2002г. и ФЗ от 2009г.

8. Закон о некоммерческих организациях 1996г. №7-ФЗ с последующими изменениями.
9. Закон о государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним 1997г. №122-ФЗ с последующими изменениями.
10. Закон о лицензировании отдельных видов деятельности 2001г. №128-ФЗ с последующими изменениями.
11. Закон о финансовой аренде (лизинге) 1998г. №164-ФЗ с последующими изменениями, в частности, внесенными ФЗ от 27.07.2006г.
12. Закон РФ об организации страхового дела в РФ 1992г. №4015-1 с последующими изменениями ФЗ от 21.06.04 г. и ФЗ от 21.03.05 г.
13. Закон о соглашениях о разделе продукции №225-ФЗ от 6.12.1995 года с последующими изменениями
14. Закон о банках и банковской деятельности 1996г. №17-ФЗ с последующими изменениями.
15. Кодекс внутреннего водного транспорта 2001г. №24-ФЗ с последующими изменениями.
16. Кодекс торгового мореплавания РФ 1999г. №81-ФЗ с последующими изменениями.
17. Воздушный кодекс РФ 1997г. №60-ФЗ с последующими изменениями.
18. Закон о транспортно-экспедиторской деятельности 2003г. №87-ФЗ. С последующими изменениями.
19. Закон о концессионных соглашениях 2005г. №115-ФЗ с последующими изменениями.
20. Закон о залоге РФ 1992г. №2872-1 с последующими изменениями.
21. Закон РФ о международном коммерческом арбитраже 1993г. №5338-1
22. Закон о третейских судах в Российской Федерации 2002г. №102-ФЗ с последующими изменениями.
23. Гражданский процессуальный кодекс РФ 2002г. № 138-ФЗ с последующими изменениями.
24. Арбитражный процессуальный кодекс РФ 2002г. №95-ФЗ с последующими изменениями.
25. Закон об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедура медиации) 2010г. №193-ФЗ.
26. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров, Вена, 1980.
27. Протокол об Общих условиях поставок товаров из Союза ССР в КНР и из КНР в Союз ССР, 1990.
28. Протокол об Общих условиях поставок товаров между внешнеторговыми организациями СССР и внешнеторговыми организациями КНДР, 1982.
29. Соглашение об Общих условиях поставок товаров между организациями государств-участников СНГ 1992.

30. Общие условия поставок товаров из стран-членов СЭВ в Финляндскую Республику и из Финляндской Республики в страны-члены СЭВ (ОУП СЭВ-Финляндия) 1978г.
31. Общие условия поставок товаров между организациями СССР и СФРЮ 1977г.
32. Принципы международных коммерческих договоров 1994г. и 2004г. (Принципы УНИДРУА).
33. Международные правила толкования торговых терминов ИНКО-ТЕРМС 2010.
34. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге 1988г.
35. Соглашение о международном грузовом сообщении (СМГС) 1951г. с изменениями и дополнениями
36. Конвенция ООН о договоре международной перевозки грузов по дорогам (КДПП) 1952г.
37. Конвенция об охране литературных и художественных произведений 1886г.
38. Всемирная конвенция об авторском праве 1952г.
39. Конвенция, учреждающая Всемирную организацию интеллектуальной собственности 1967г.
40. Соглашение стран СНГ о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности 1992г.
41. Конвенция о разрешении арбитражным путем гражданско-правовых споров, вытекающих из отношений экономического и научно-технического сотрудничества 1972г. (Московская конвенция 1972г.).
42. Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958г.
43. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961г.
44. Арбитражный Регламент ЮНСИТРАЛ 2010 г.
45. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров : практика применения в России и за рубежом / отв. ред. А. С. Комаров. — М. : Волтерс Клувер, 2007 Вилкова, Я. Г. ИНКОТЕРМС - 2000. Правила толкования торговых терминов. — М. : Статут, 2004.
46. Новиков В.Е., Ревин В.Н., Цветинский М.П. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость. — М.: «Бином. Лаборатория знаний», 2012. — с.328
47. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров: комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров. — 3 изд., испр. и доп. — М.: Статут, 2006.
48. Гражданское и торговое право зарубежных государств : учебник : в 2 т. / отв. ред. Е. А. Васильев, А. С. Комаров. — Т. 1. — М.: Международные отношения, 2004.
49. Гражданское и торговое право зарубежных государств: учебник : в 2 т. / отв. ред. Е. А. Васильев, А. С. Комаров. — Т. 2. — М. : Международные отношения, 2005.

50. Луни Л. А. Курс международного частного права : в 3 т. — М. : Спарк, 2002.
51. Кокин, А С. Международная морская перевозка груза: право и практика. — М.: Волтерс Клувер, 2007.
52. Данильцев А В. Основы торговой политики и правила ВТО. — М. : Международные отношения, 2006.
53. Бахин, С. В. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: программа учебной дисциплины, список нормативных актов, список литературы, сборник задач, методика экзамена /С.В.Бахин; Санкт-Петербургский государственный университет. Юридический факультет. -СПб. :Издательская служба ЮФ,2011

9. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины www.worldbank.org

1. www.uncitral.org
2. www.iccwbo.ru
3. www.imf.org
4. www.customs.ru
5. www.tpprf.ru
6. www.unidroit.org
7. <http://www.tpprf.ru/ru/main/court/mkac/>
8. www.chamber.se
9. www.lcia-arbitration.com

10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.

Оптимальным путем освоения дисциплины является посещение всех лекций и семинаров и выполнение предлагаемых заданий в виде рефератов, докладов, тестов, кейс-заданий и устных вопросов.

На лекциях рекомендуется деятельность студента в форме активного слушания, т.е. предполагается возможность задавать вопросы на уточнение понимания темы и рекомендуется конспектирование основных положений лекции. На семинарских занятиях деятельность студента заключается в активном слушании докладов других студентов, предоставлении собственных докладов, участии в обсуждении докладов, выполнении контрольных заданий и т.п.

При подготовке к семинарскому занятию обучающиеся должны прежде всего изучить конспект лекций по заданной теме, ознакомиться с соответствующим разделом в учебнике (законодательном документе), рекомендованном в качестве основной литературы. При желании студент может ознакомиться и с дополнительной литературой. Необходимо также обратить внимание на периодику, чтобы использовать более «свежий» материал.

Форма работы с литературой должна быть разнообразной – начиная от комментированного чтения и заканчивая выполнением различных заданий на

основе прочитанной литературы. Например, составление плана прочитанного материала; подбор выписок из литературы по заданным вопросам; конспектирование текста.

По пропущенному занятию студентам рекомендуется подготовить реферат. Темы рефератов формулируются студентами по согласованию с преподавателем. Примерная тематика рефератов представлена в разделе 7.3. данной рабочей программы.

11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем. При подготовке к семинарским занятиям, а также при написании рефератов могут использоваться поисковые сайты сети «Интернет», информационно-справочная система «Консультант+», а также Интернет-ресурсы, перечисленные в разделе 9 данной программы. Для проведения индивидуальных консультаций может использоваться электронная почта.

12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине.

Лекционный зал на 50-60 человек, стандартная семинарская аудитория для группы 20-25 чел., мультимедиапроектор, ноутбук.

Распределение часов по проведению занятий в интерактивной формеФорма обучения: очная

Наименование тем	Лекции		Семинарские и практические занятия	
	кол-во час.	форма проведения	кол-во час.	форма проведения
Тема 1. Источники правового регулирования международных коммерческих сделок	1	Презентация материалов	2	Фронтальный опрос
Тема 2. Правовая система ВТО	-	Презентация материалов	2	Групповая дискуссия
Тема 3. Субъекты внешнеэкономической деятельности	1	Презентация материалов	2	Активное резюмирование
Тема 4. Правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров	-	Презентация материалов	2	Групповая дискуссия
Тема 5. Правовое регулирование по торговому представительству и агентству	1	Презентация материалов	2	Научная конференция
Тема 1. Правовое регулирование лизинга и факторинга	1	Презентация материалов	2	Групповая дискуссия
Тема 2. Основы правового регулирования международных перевозок	1	Презентация материалов	2	Фронтальный опрос
Тема 3. Правовые основы платежно-расчетных отношений в международном торговом обороте	-	Презентация материалов	1	Групповая дискуссия
Тема 4. Правовое регулирование иностранных инвестиций	-	Презентация материалов	1	Активное резюмирование
Тема 5. Разрешение коммерческих споров в порядке арбитража и посредничества	1	Презентация материалов	2	Групповая дискуссия
Итого:	6	-	18	-

Методические рекомендации по проведению интерактивной лекции с использованием средств визуализации лекционного материала

Тема лекции: «Разрешение коммерческих споров в порядке арбитража и посредничества»

Цель занятия: развитие способностей к обобщению, анализу, восприятию информации, развитие коммуникативных умений согласованного коллективного решения.

Используемые интерактивные методы: активное резюмирование.

Основной идеей данного метода является периодическое суммирование ключевых элементов лекционного материала.

В начале занятия студенты делятся на команды. Каждой команде выдаются пустые карточки (по количеству рассматриваемых на лекции вопросов).

Преподаватель использует заранее подготовленную мультимедийную презентацию. В случае, если у обучающихся возникнут недопонимания по какому-либо из вопросов, даются необходимые разъяснения. Основные моменты лекции обучающиеся могут записывать.

В конце каждого вопроса лекции преподаватель дает командам задание: составить краткое резюме по вопросу. Данные резюме участники команды записывают в карточки. Участникам команд дается определенное время (до 5 мин.) для того, чтобы подготовить командное резюме. Через 5 минут подается сигнал с просьбой командам закончить работу. Затем представители от команд зачитывают резюме. Далее преподаватель определяет лучшее резюме, аргументируя при этом свою точку зрения, и переходит к рассмотрению следующего вопроса лекции.

В целом занятие включает следующие этапы:

1. Организационный момент - проверка готовности студентов и аудитории к занятию, деление студентов на команды.
2. Мотивация - оглашение темы занятия, оценка ее значимости для изучения дисциплины в будущей профессиональной деятельности, освещение целей проведения занятия.
3. Презентация 1 вопроса темы.
4. Составление командных резюме по 1 вопросу.
5. Обсуждение резюме, выбор лучшего командного резюме.
6. Презентация 2 вопроса темы.
7. Составление командных резюме по 2 вопросу.
8. Обсуждение резюме, выбор лучшего командного резюме.

9. Презентация 3 вопроса темы.
10. Составление командных резюме по 3 вопросу.
11. Обсуждение резюме, выбор лучшего командного резюме.
12. Заключительный этап лекции (рефлексия) - подведение итогов лекции.

Целесообразность использования тех или иных интерактивных методов необходимо ставить в соответствие с целями и задачами, решаемыми при рассмотрении конкретной темы, а также с вкладом данной темы в профессиональную подготовку обучающихся.

Для успешного проведения интерактивного занятия важно соблюдение определенных правил, в частности:

1. На этапе подготовки к занятию преподаватель должен провести достаточную мотивацию – довести до сознания студентов значение изучаемой темы, показать ее место в подготовке обучающихся, обосновать важность и необходимость овладения профессиональными компетенциями по изучаемой теме.
2. Все, пришедшие на занятие, должны быть психологически готовы к непосредственному включению в те или иные формы работы.
3. Важно уделить достаточное внимание делению студентов на группы. Его можно провести на основе добровольности или воспользоваться принципом случайного выбора.
4. Необходимо определить оптимальное количество участников для каждой группы, получающей определенное задание.